

IR プレゼンテーション資料

2014年 9月



みんなを「つなぐ」と
未来はもっと明るく楽しい

トータル ICT ソリューションで、人と人、人と社会をつなぎ、
笑顔あふれる未来の実現に貢献します。

株式会社 協和エクシオ

URL <http://www.exeo.co.jp>

1. 会社紹介	… 2	(5) 主要通信キャリアの設備投資動向	… 25
(1) 会社概要	… 3	(6) NTTグループ(アクセス・ネットワーク)	… 26
(2) 社長プロフィール	… 4	(7) NTTグループ(モバイル)	… 27
(3) 沿革	… 5	(8) マルチキャリア	… 28
(4) 事業概要	… 6	(9) 環境・社会インフラ	… 29
(5) 当社の強み	… 11	(10) システムソリューション	… 30
2. 2013年度業績	… 12	4. トピックス	… 31
(1) 概況	… 13	(1) LTE－Advanced	… 32
(2) 受注高	… 14	(2) 700MHzテレビ受信対策	… 33
(3) 売上高	… 15	(3) 東京オリンピック・パラリンピック	… 34
(4) 営業利益	… 16	(4) 新ソリューション	… 35
(5) キャッシュフロー	… 18	(5) 保守ビジネス	… 38
		(6) グローバル	… 39
		(7) 生産性の向上	… 40
3. 2014年度計画および第1四半期実績	… 19	 	
(1) 中期経営計画	… 20	5. 株主価値の向上	… 42
(2) 概況	… 21	(1) 株主還元	… 43
(3) 受注高・売上高	… 22		
(4) 営業利益	… 24	補足資料	… 44

1. 会社紹介

- (1) 会社概要
- (2) 社長プロフィール
- (3) 沿革
- (4) 事業概要
- (5) 当社の強み

1. 会社紹介



(1) 会社概要 (2014年7月1日現在)

創 立	1954(昭和29)年5月17日
資 本 金	68億88百万円
株 式	東証一部上場(コード 1951) 売買単位 100株 発行済み株式数 117,812,419株
代 表 者	[会 長] 石川 國雄 [社 長] 小園 文典
売 上 高 (2014年3月期)	連結 3,185億円 単独 2,473億円
従 業 員 数 (2014年3月末)	連結 7,553名 単独 3,552名
本 社	東京都渋谷区渋谷3丁目29番20号
事 業 所	支店 13 営業所 15
連 結 子 会 社	34社
決 算 日	3月31日

1. 会社紹介



(2) 社長プロフィール



小園 文典

出身地 鹿児島県
最終学歴 1975 九州大学 工学部 電気工学科 卒業

職歴

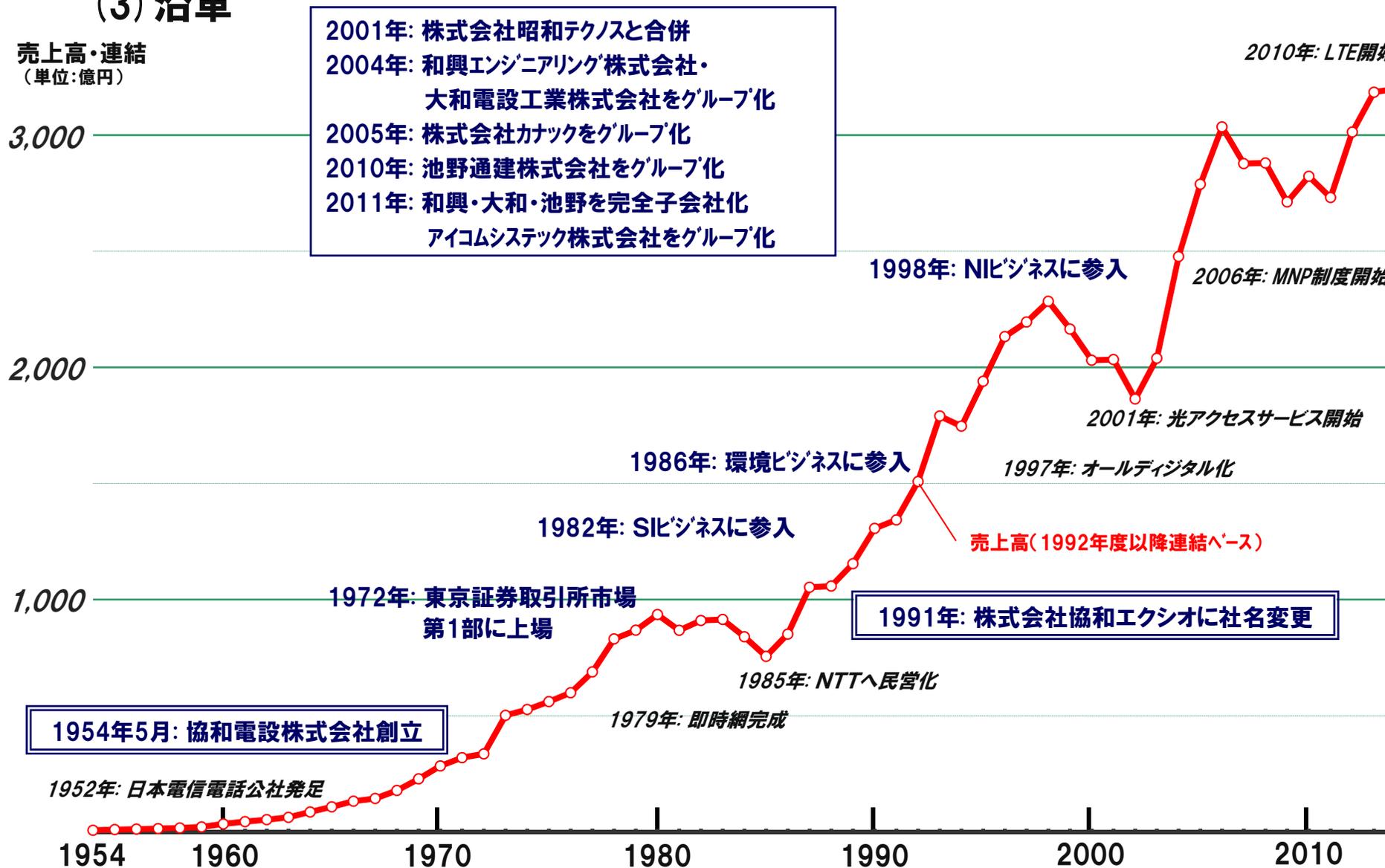
- 1975 日本電信電話公社入社
- 1999 同社 福島支店長
- 2005 東日本電信電話株式会社 取締役ビジネスユーザ事業推進本部 副本部長
- 2007 同社 常務取締役ネットワーク事業推進本部 副本部長
- 2008 同社 代表取締役副社長 ネットワーク事業推進本部長
エヌ・ティ・ティ・ベトナム株式会社 代表取締役社長(兼務)
- 2009 東日本電信電話株式会社 代表取締役副社長 ビジネス&オフィス事業推進本部長
- 2012 株式会社協和エクシオ 代表取締役副社長 ビジネスソリューション事業本部長
- 2013 同社 代表取締役社長

1. 会社紹介



(3) 沿革

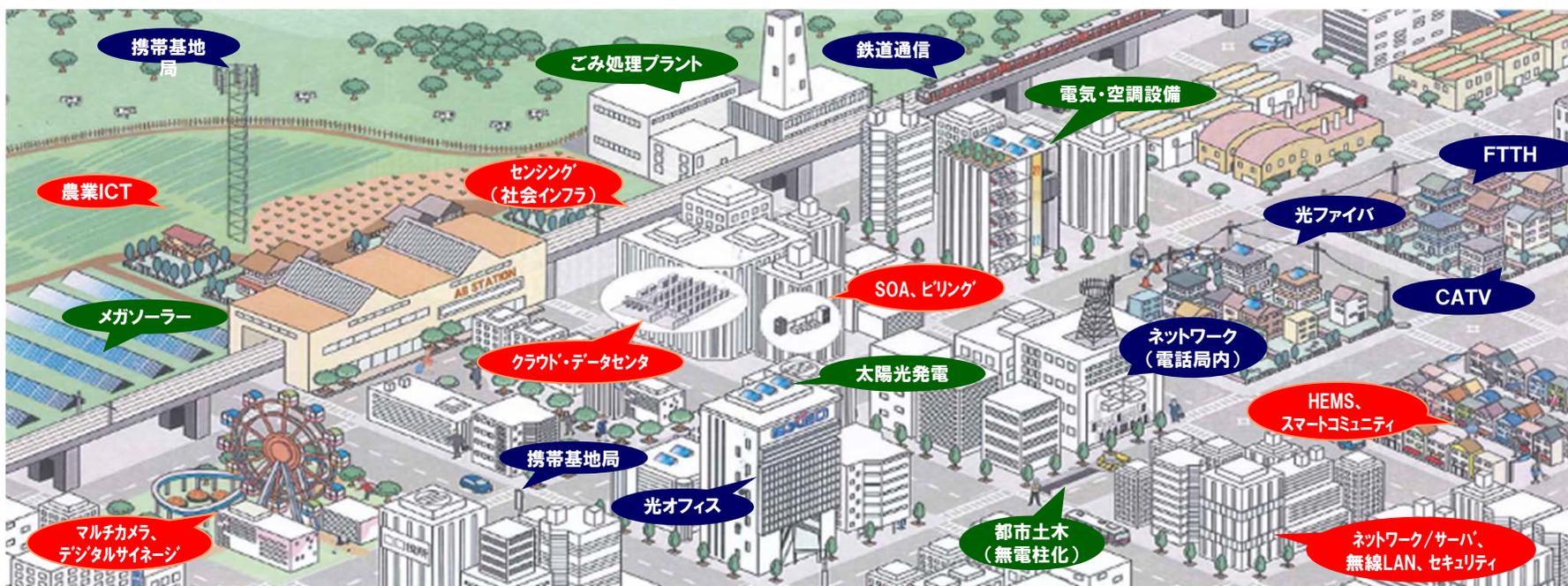
売上高・連結
(単位: 億円)



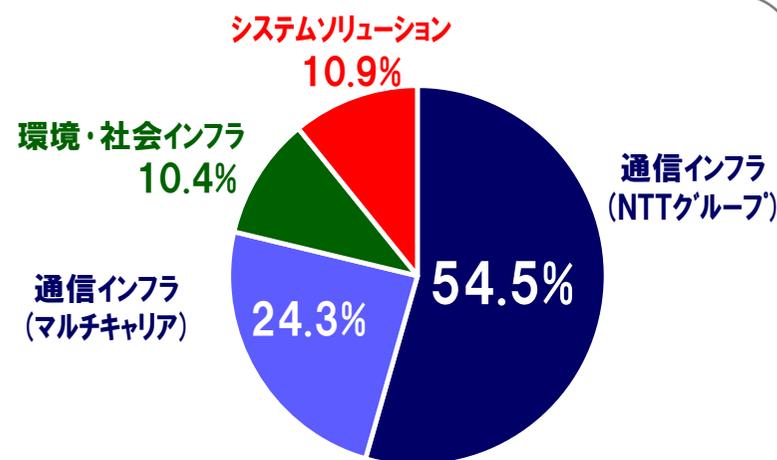
1. 会社紹介



(4) 事業概要



セグメント			売上高 (2014年3月期連結)
エンジニアリング ソリューション	通信インフラ	NTTグループ	1,735億円
		マルチキャリア	772億円
	環境・社会インフラ		331億円
システムソリューション			345億円
合計			3,185億円

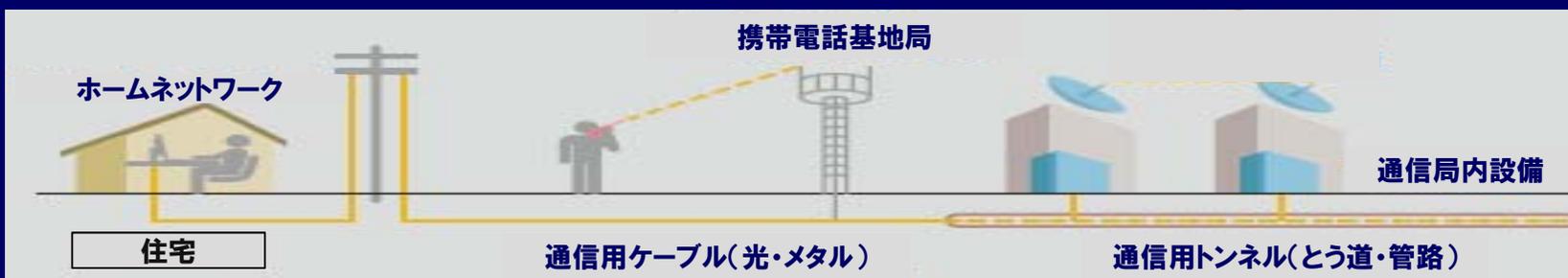


1. 会社紹介

(4) 事業概要－通信インフラ

◆ 創立以来、半世紀以上にわたって培ってきた当社のコア事業

- ・NTTグループ … NTTグループ各社の各種通信インフラ設備の構築・保守
- ・マルチキャリア … NCC、自治体、官公庁、CATV会社、鉄道会社、民間企業向けの各種通信インフラ設備の構築・保守



【アクセス】



光ファイバ・ケーブル敷設工事、
FTTH工事、通信土木工事

【ネットワーク】

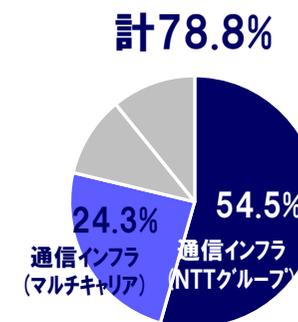


電話局内の交換機・
ルータ・サーバ設置工事、
付帯電気・空調工事

【モバイル】



屋外・屋内の携帯電話
基地局工事



1. 会社紹介

(4) 事業概要－環境・社会インフラ

◆ 通信インフラで培った電気・土木技術を活かし、暮らしやすい社会の実現に貢献

- ・太陽光発電、バイオマスボイラ等の再生可能エネルギー関連工事
- ・オフィスビル、マンション、データセンタ等の電気・空調工事
- ・無電柱化を中心とした都市土木工事
- ・水処理、廃棄物処理プラント等の建設・運転維持管理

【再生可能エネルギー】



メガソーラー

【電気・空調工事】



電気工事

【都市土木工事】

(施工前)

無電柱化

(施工後)

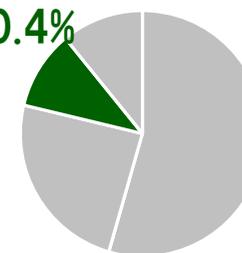


【水処理・廃棄物処理プラント】



ごみ処理プラント

10.4%



1. 会社紹介

(4) 事業概要－システムソリューション

◆ NI・SI分野でICTを活用したトータルソリューションを提供

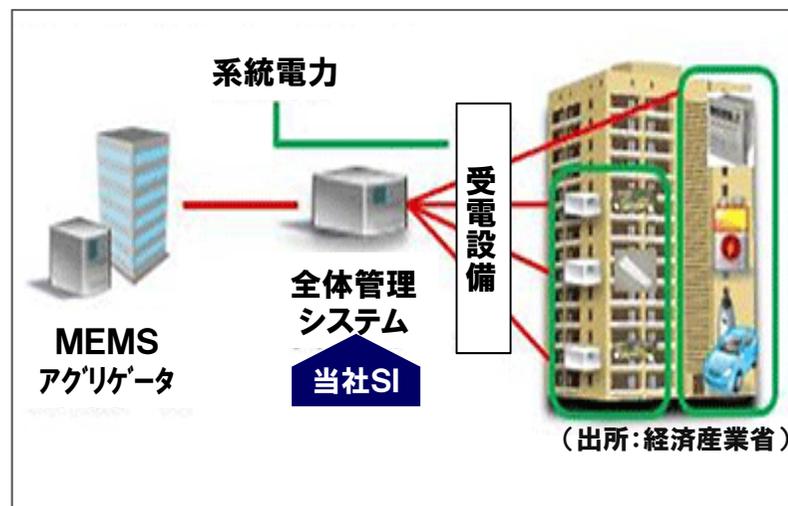
- ・ネットワークインテグレーション(NI) … サーバ、無線LAN、セキュリティ、クラウド、映像、センシング等のネットワークソリューション・サービスの提供
- ・システムインテグレーション(SI) … SOA、ビルディング、通信・金融向け等のシステムソリューション・サービスの提供

【ネットワークインテグレーション(NI)】

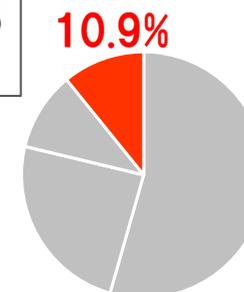


カスタマサービスセンター

【システムインテグレーション(SI)】



マンション高圧一括受電ソリューション



1. 会社紹介

(4) 事業概要－グループ体制・拠点

■ グループ体制

協和エクシオ（単体売上高 2,473億円）

主要グループ会社(3社)

和興エンジニアリング
（売上高259億円）

大和電設工業
（売上高143億円）

池野通建
（売上高150億円）

その他連結グループ会社(31社)

アクセス系	新栄通信／サンクレックス／フジ電設／エコス北栄
	三協テクノ／カナック／ケイ・テクノス／テクノス
	シグマックス／ベルテック／ユニス
土木系	エクシオインフラ／インフラテクノ
ネットワーク系	協和シナックス／大東工業／新協エンジニアリング マルチメディア・エンジニアリング
モバイル系	エクシオモバイル／東邦通信／ユウアイ通建 協栄電設工業／電盛社
IT系	アイコムシステック／アクレスコ
その他	キステム／キョクヨウ／新和製作所／エクシオ物流サービス エクシオビジネス／旭電話工業／MGエクシオ

■ 拠点

- 本支店・営業所
- 主要グループ会社
- ▲ その他連結グループ会社



(注)各社売上高は2014年3月期実績です。

1. 会社紹介

(5) 当社の強み



2. 2013年度業績

- (1) 概況
- (2) 受注高
- (3) 売上高
- (4) 営業利益
- (5) キャッシュフロー

2. 2013年度業績



(1) 概況

◆ 増収増益

◆ 売上・利益は過去最高

■ 2013年度業績(連結)

(単位:億円)

	12年度 実績	13年度 計画	13年度 実績	前期比	計画比
	A	B	C	C/A	C/B
受注高	3,178	3,000	3,042	96%	101%
売上高	3,013	3,050	3,185	106%	104%
売上総利益	(12.0%) 361	(12.0%) 365	(12.1%) 385	107%	106%
販管費	(6.0%) 180	(5.9%) 180	(5.6%) 178	99%	99%
営業利益	(6.0%) 180	(6.1%) 185	(6.5%) 207	115%	112%
経常利益	(6.0%) 181	(6.1%) 187	(6.5%) 206	114%	110%
当期純利益	(3.8%) 113	(4.2%) 127	(4.7%) 149	132%	117%

(注)1. 億円未満は切り捨てています。

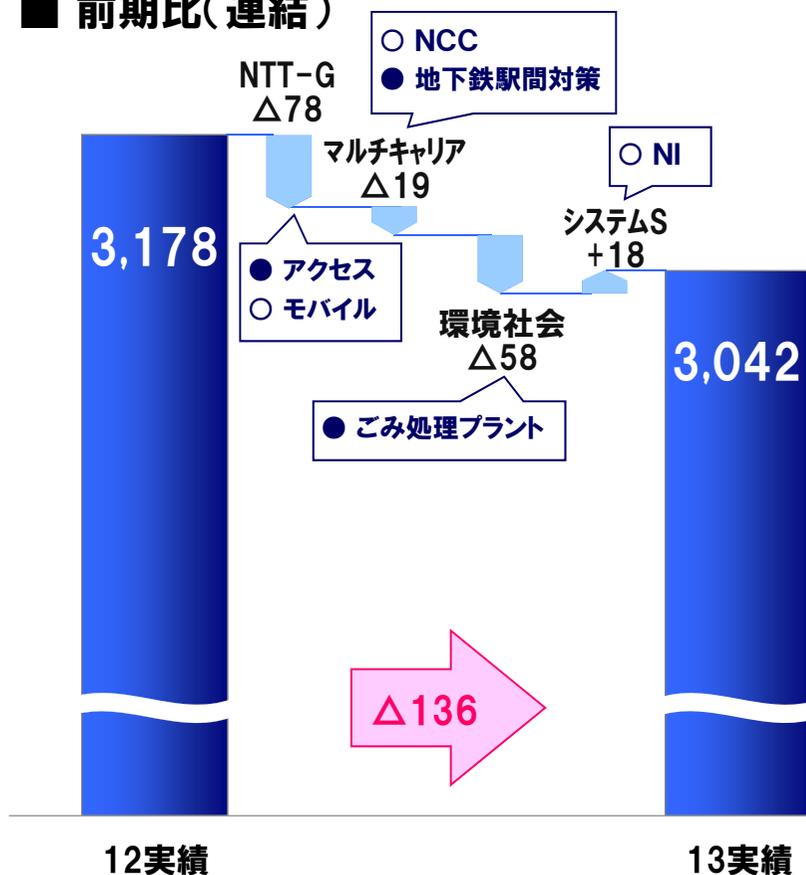
2. ()内は売上高に対する割合です。

2. 2013年度業績

(2) 受注高

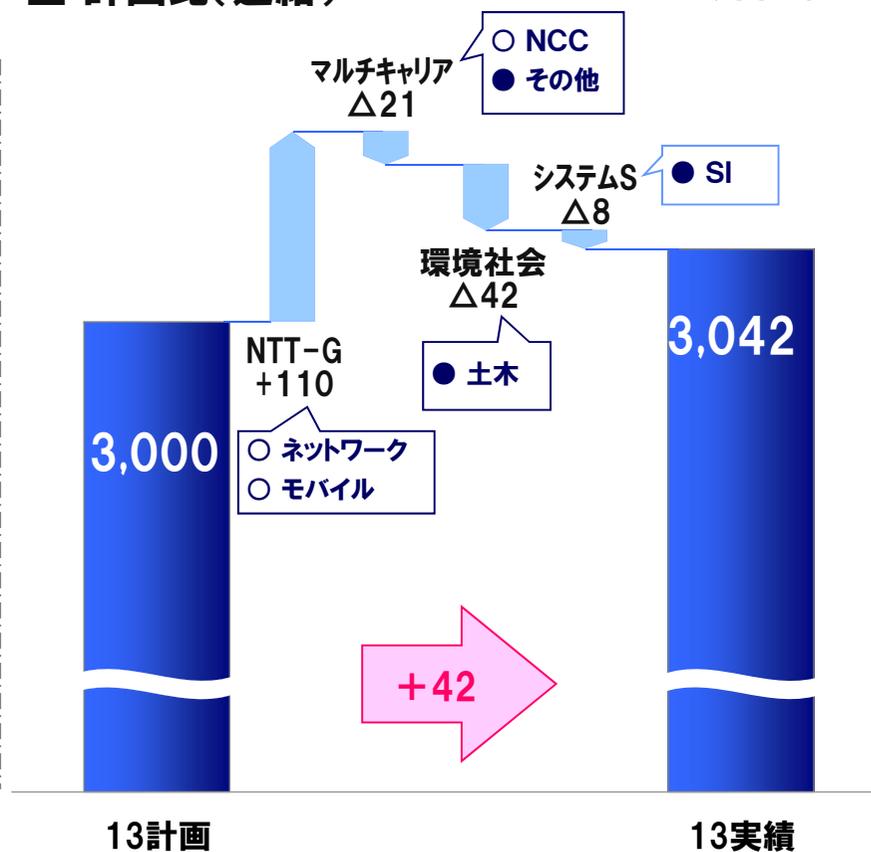
- ◆ 前期の一時的受注増の反動で減少
- ◆ 計画は着実に達成

■ 前期比(連結)



■ 計画比(連結)

(単位:億円)



○ 増要因 ● 減要因

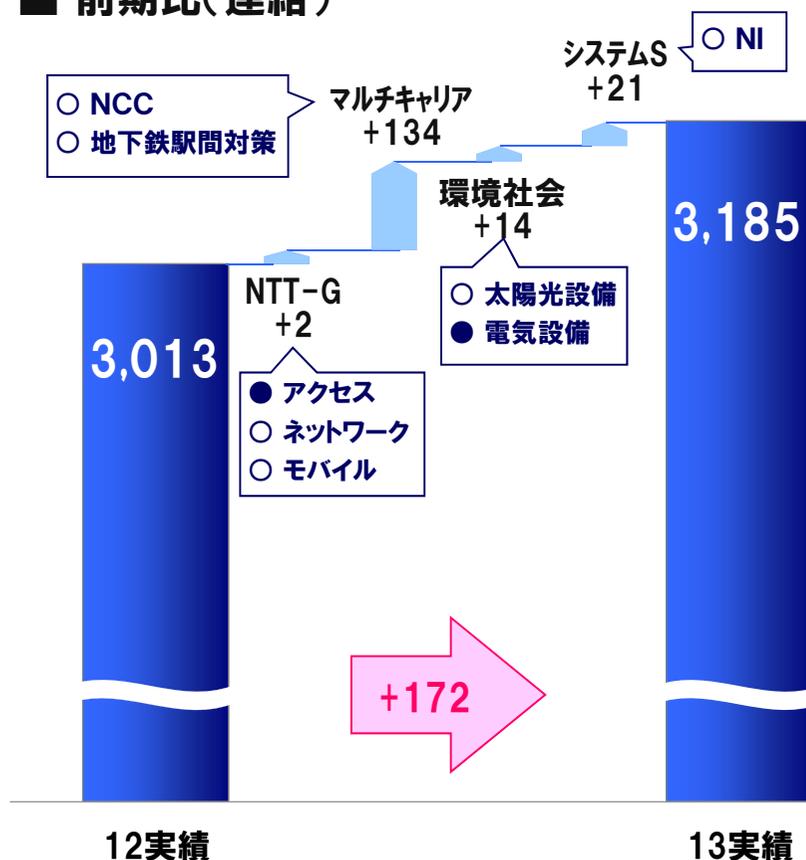
(注)億円未満は切り捨てています。

2. 2013年度業績

(3) 売上高

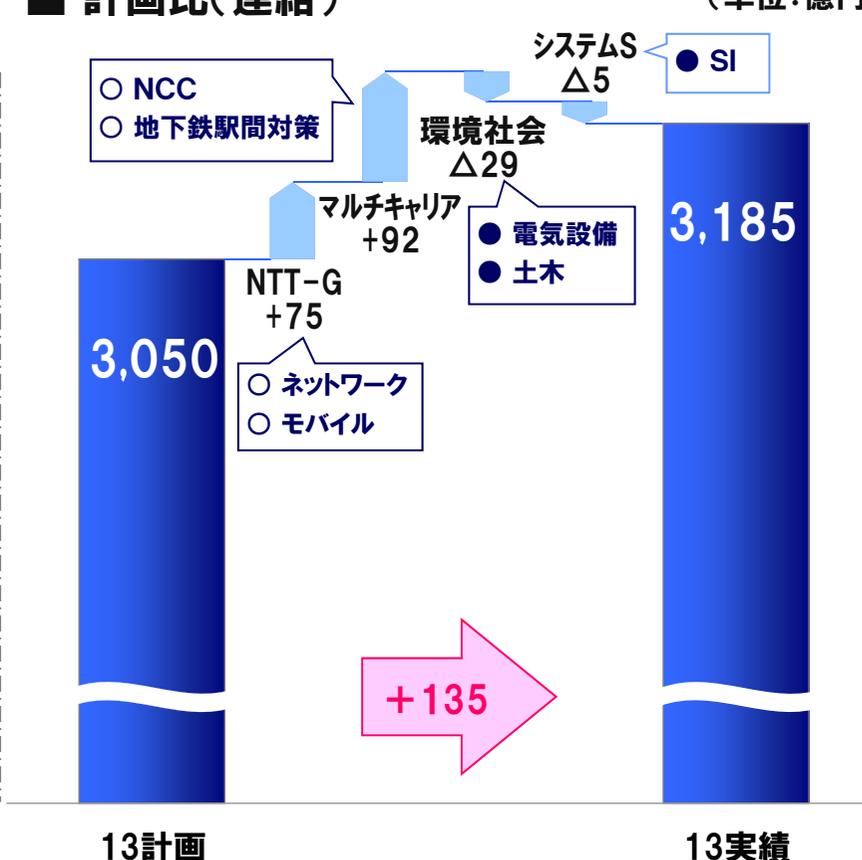
- ◆ 豊富な繰越工事とモバイル工事増加等を背景に過去最高
- ◆ 計画も着実に達成

■ 前期比(連結)



■ 計画比(連結)

(単位:億円)



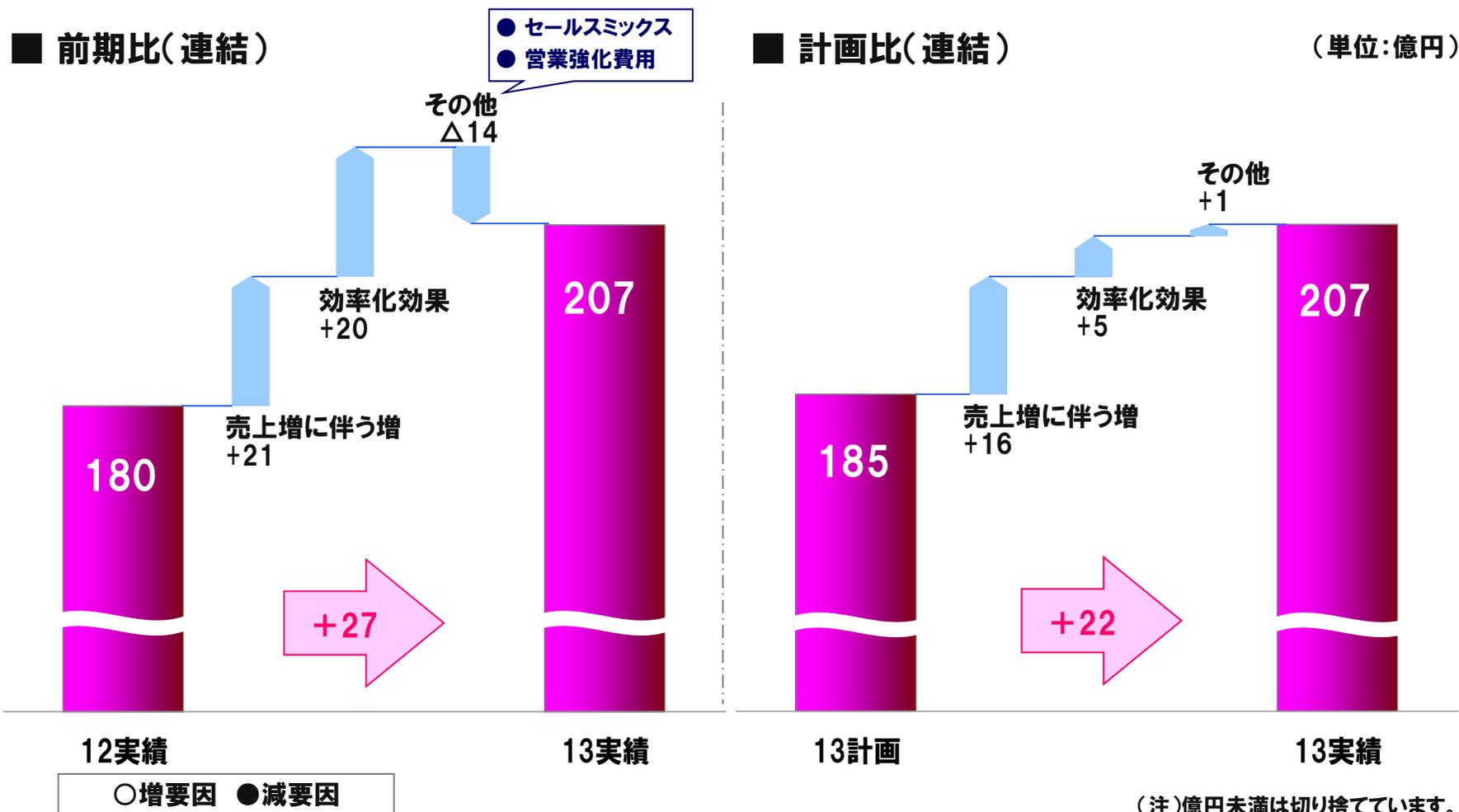
○増要因 ●減要因

(注)億円未満は切り捨てています。

2. 2013年度業績

(4) 営業利益

◆ 7期ぶりに過去最高



2. 2013年度業績



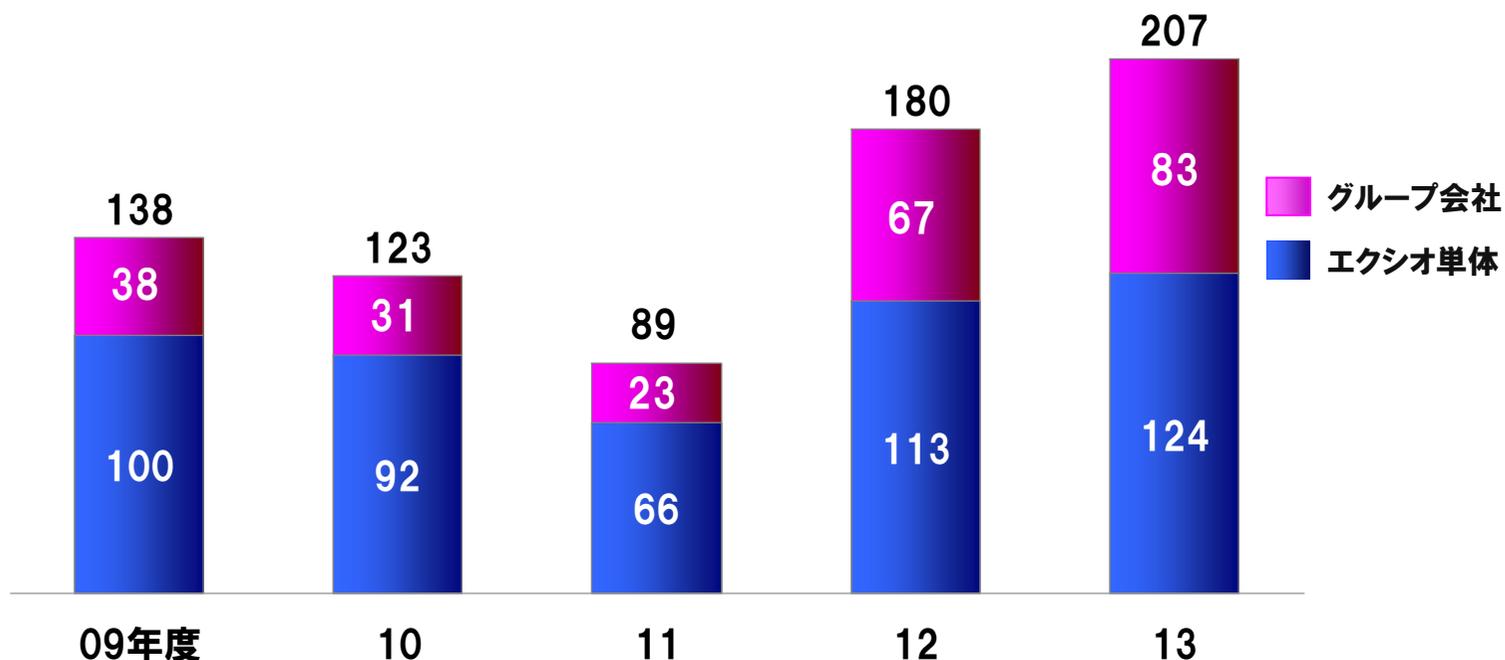
<参考> グループ会社の利益推移

◆ グループ会社の連結寄与は一層拡大

■ 営業利益の過去5年間の推移(連・単)

(単位:億円)

(連単倍率) (1.4) (1.3) (1.3) (1.6) (1.7)



(注) 1. 連単倍率 = 連結営業利益 ÷ 単体営業利益 2. 億円未満は切り捨てています。

2. 2013年度業績



(5) キャッシュフロー

◆ キャッシュフローは安定

■ キャッシュフロー(連結)

(単位:億円)

	11年度	12年度	13年度
期首手持資金	176	123	146
営業CF	164	71	98
投資CF	△ 45	△ 21	△ 74
財務CF	△ 175	△ 30	△ 9
期末手持資金	123	146	162

(注)億円未満は切り捨てています。

3. 2014年度計画および第1四半期業績実績

- (1) 中期経営計画（2013～2015年度）
- (2) 概況
- (3) 受注高・売上高
- (4) 営業利益
- (5) 主要通信キャリアの設備投資動向
- (6) NTTグループ(アクセス・ネットワーク)
- (7) NTTグループ(モバイル)
- (8) マルチキャリア
- (9) 環境・社会インフラ
- (10) システムソリューション

3. 2014年度計画および第1四半期業績実績



(1) 中期経営計画(2013~2015年度)

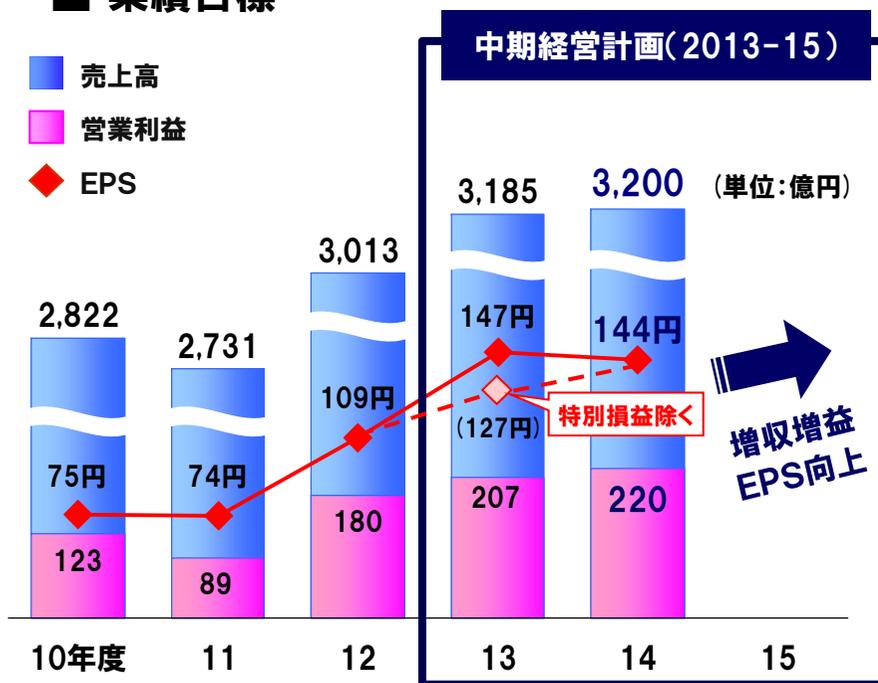
◆ 増収増益トレンドを継続

■ 中期ビジョン

トータルICTソリューションをグループ一体で推進し、価値創造と成長基盤を確立する

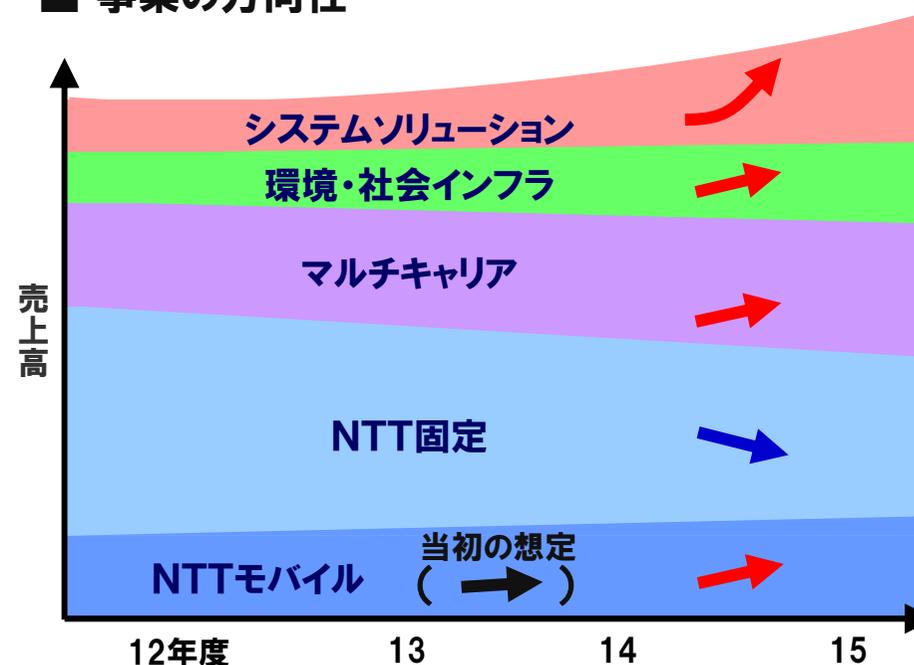
■ 業績目標

- 売上高
- 営業利益
- ◆ EPS



(注)億円未満は切り捨てています。

■ 事業の方向性



3. 2014年度計画および第1四半期業績実績



(2) 概況

◆ 受注・売上・営業利益ともに過去最高更新へ

(単位:億円)

	14.3期(13年度)			15.3期(14年度)						
	第1四半期	第2四半期 累計期間	通期	第1四半期		第2四半期 累計期間			通期	
	A	B	C	実績 D	前期比 D/A	計画 E	前期比 E/B	進捗率 D/E	計画 F	前期比 F/C
受注高	699	1,432	3,042	733	105%	1,490	104%	49%	3,200	105%
売上高	584	1,281	3,185	592	101%	1,250	98%	47%	3,200	100%
売上総利益	(13.4%) 78	(12.4%) 159	(12.1%) 385	(13.2%) 78	100%	(12.6%) 158	99%	50%	(12.3%) 395	102%
販管費	(7.4%) 43	(6.8%) 86	(5.6%) 178	(7.1%) 42	97%	(7.0%) 88	101%	48%	(5.5%) 175	98%
営業利益	(6.0%) 34	(5.7%) 72	(6.5%) 207	(6.1%) 36	104%	(5.6%) 70	96%	52%	(6.9%) 220	106%
経常利益	(6.8%) 39	(5.9%) 75	(6.5%) 206	(6.5%) 38	97%	(5.8%) 72	95%	53%	(6.9%) 222	108%
四半期純利益	(4.0%) 23	(4.9%) 63	(4.7%) 149	(3.9%) 23	99%	(3.4%) 43	68%	54%	(4.4%) 141	95%

(注)1. 億円未満は切り捨てています。

2. ()内は売上高に対する割合です。

3. 2014年度計画および第1四半期業績実績

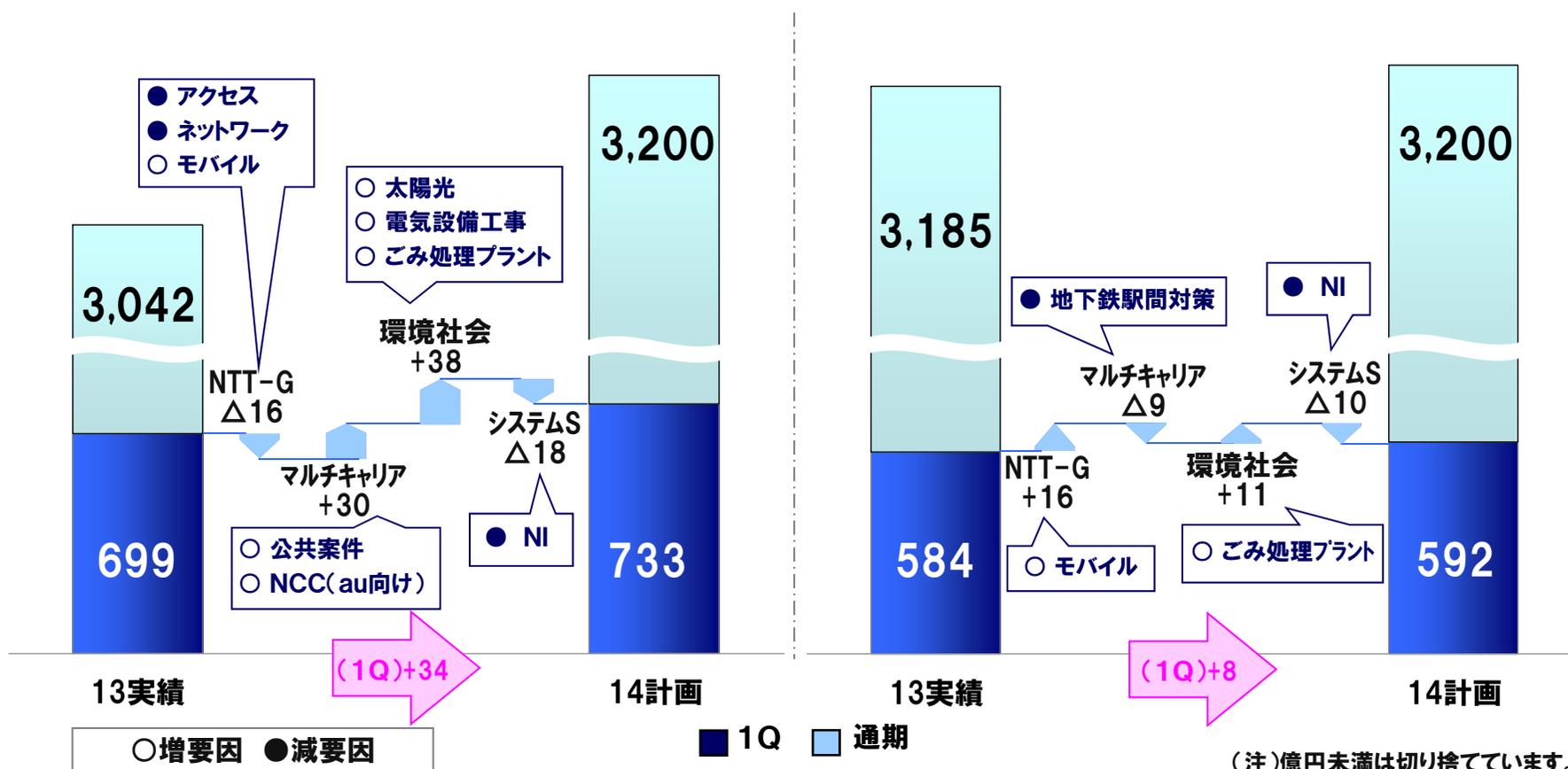
(3) 受注高・売上高

- ◆ 受注は有望案件の顕在化等を背景に拡大
- ◆ 売上は繰越工事減も受注増でカバーし増収

■ 受注高(連結)

■ 売上高(連結)

(単位:億円)



(注)億円未満は切り捨てています。

3. 2014年度計画および第1四半期業績実績

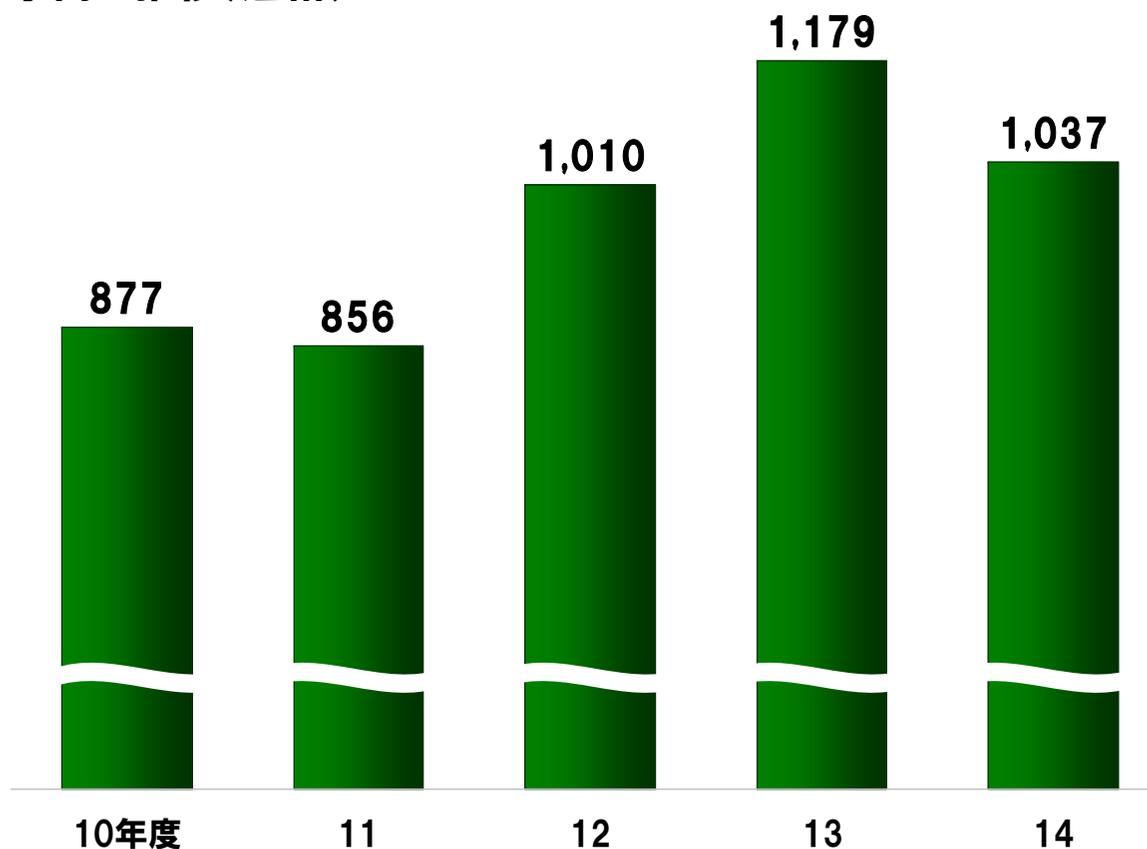


<参考> 繰越工事の状況

◆ 前期比減も過去2番目の高水準

■ 期初繰越工事高の推移(連結)

(単位:億円)



(注)億円未満は切り捨てています。

3. 2014年度計画および第1四半期業績実績

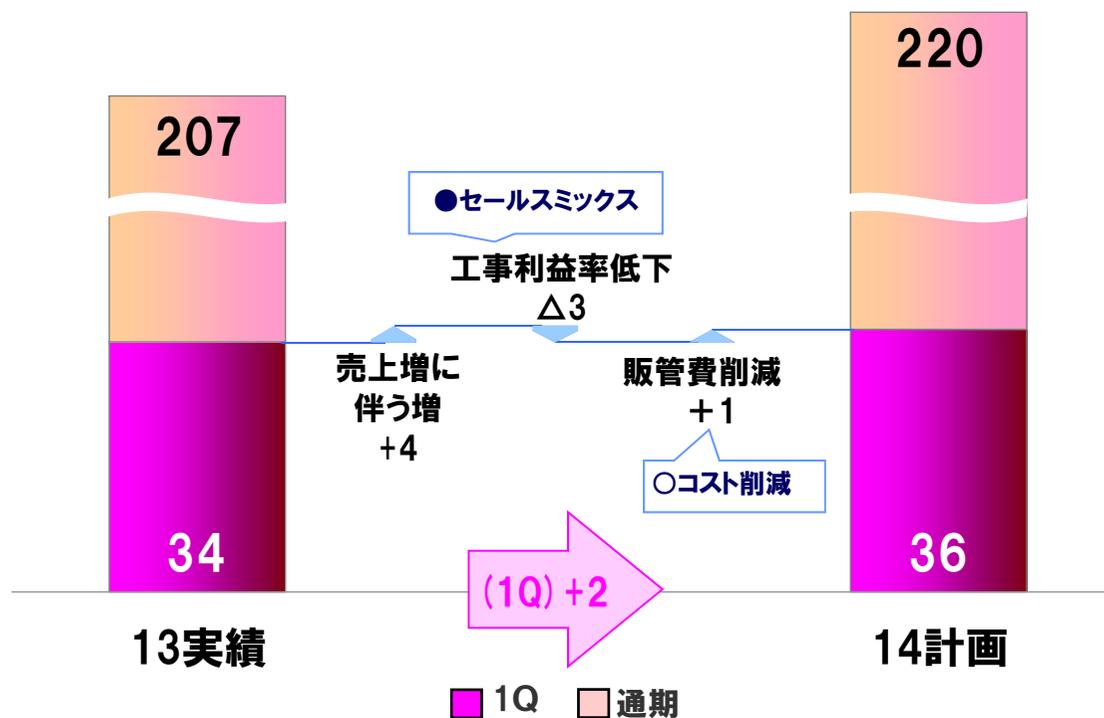


(4) 営業利益

◆ 効率化施策を継続し過去最高更新へ

■ 営業利益(連結)

(単位:億円)



○増要因 ●減要因

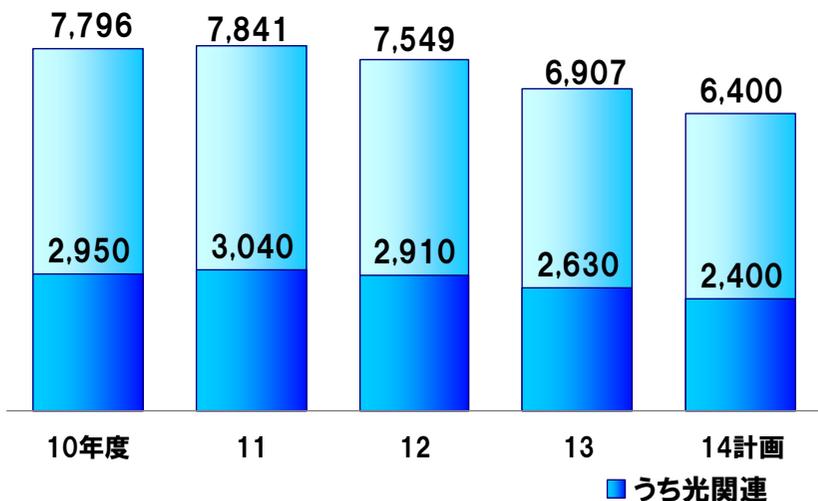
(注)億円未満は切り捨てています。

3. 2014年度計画および第1四半期業績実績



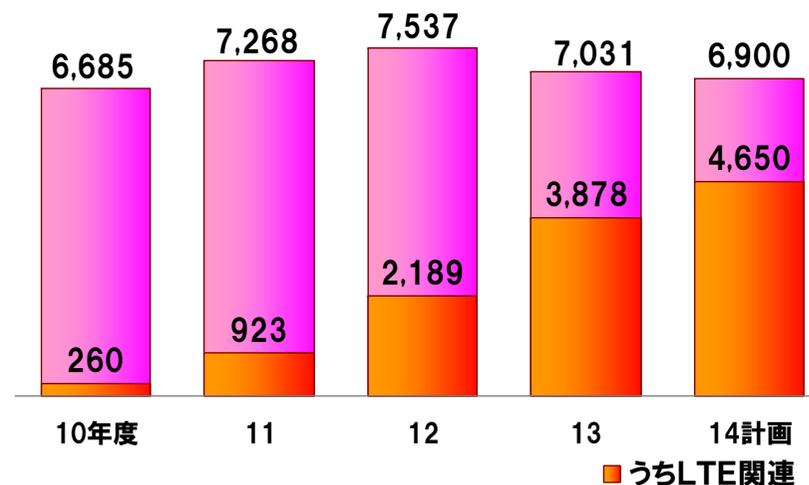
(5) 主要通信キャリアの設備投資動向

■ NTT東西

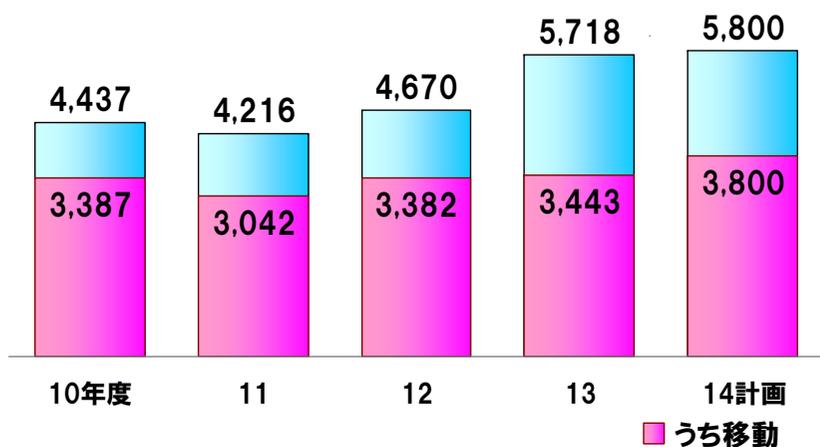


■ NTTドコモ

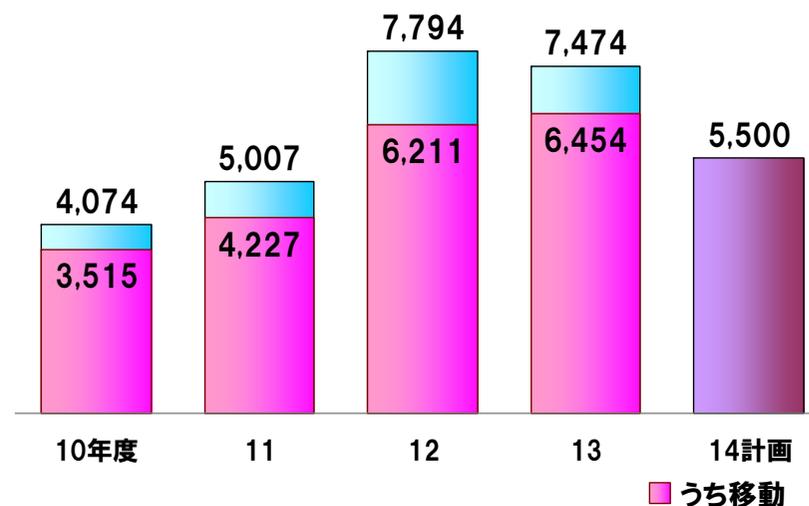
(単位:億円)



■ KDDI



■ ソフトバンク



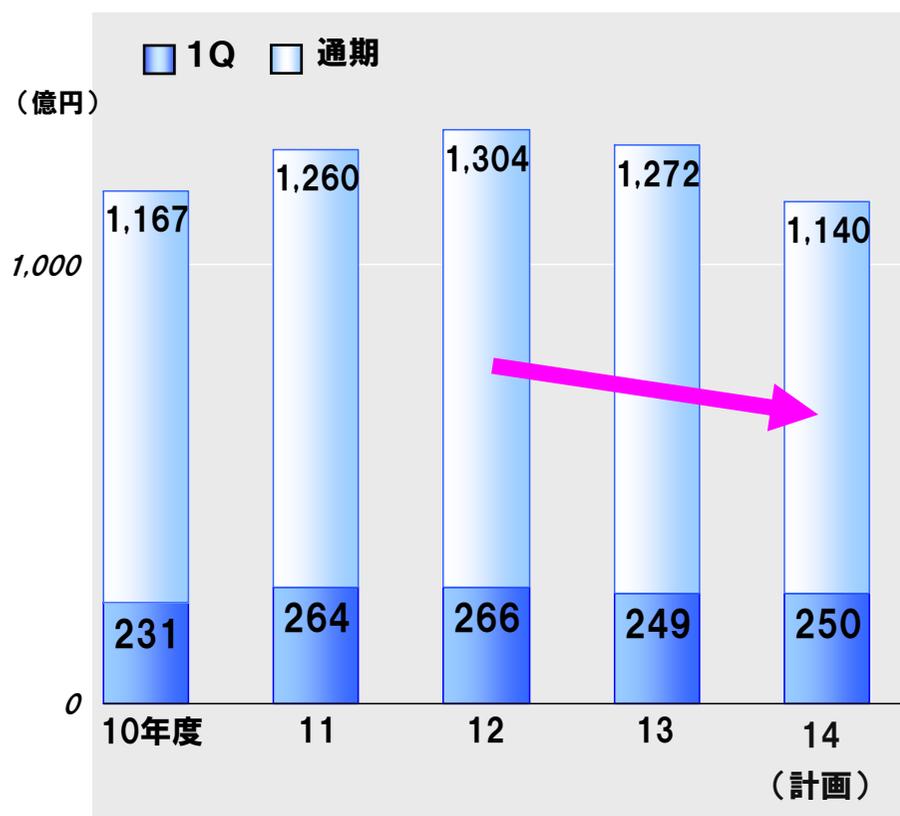
(出所:通信キャリア各社発表値)

3. 2014年度計画および第1四半期業績実績

(6) NTTグループ（アクセス・ネットワーク）

- ◆ 固定系は引き続き減少トレンド
- ◆ 東北復興工事が本格化

■ NTTグループ（固定系）の売上高推移（連結）



■ NTTの中期財務目標（抜粋）

2015年3月期までに
コスト削減△6,000億円以上
(2011年度比)

2016年3月期までに
Capex to Sales 15%

(出所: NTT IR資料より)

■ 東北復興工事

- ◇ 自治体(岩手・宮城・福島)復興関連
- ◇ 三陸沿岸自動車道関連

(2014年度受注目標)
約30億円



■ 光のサービス卸

- ◇ 2014年10～12月期に提供開始

約150社が検討 (8月6日 NTT 鶴浦社長会見より)

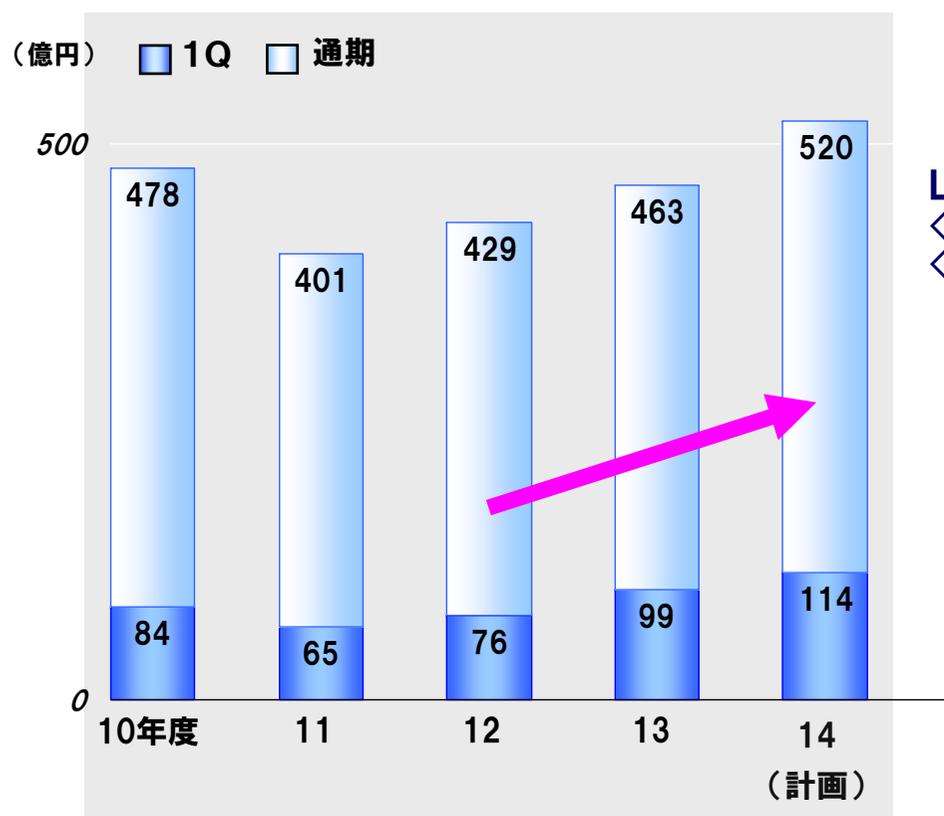
3. 2014年度計画および第1四半期業績実績



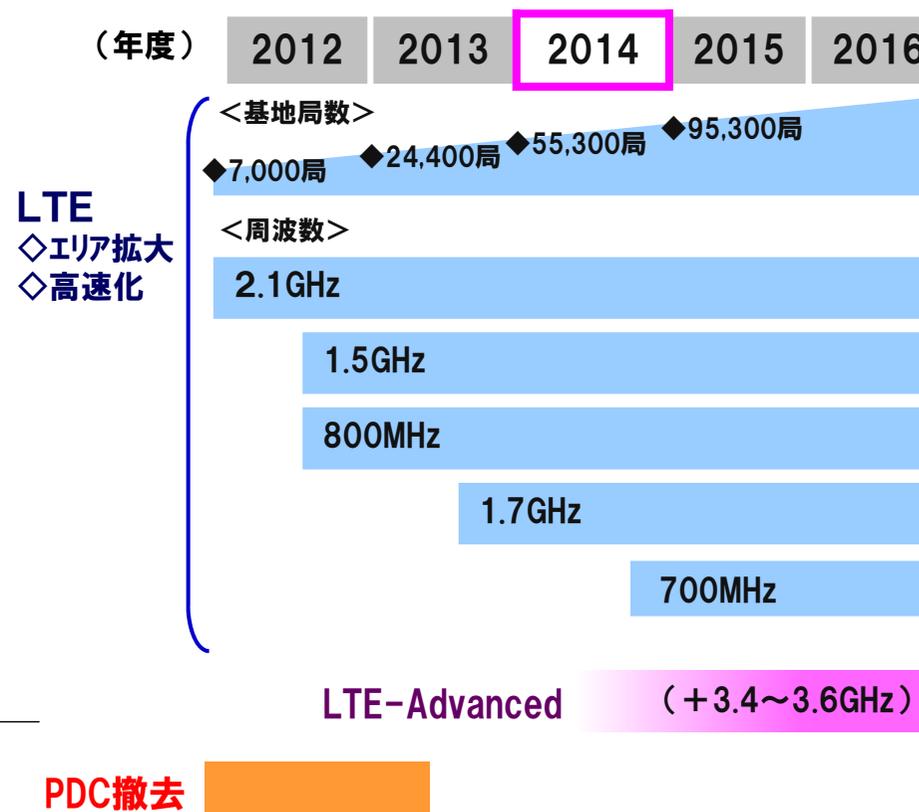
(7) NTTグループ（モバイル）

- ◆ LTE工事が一層本格化
- ◆ LTE-Advancedもスタート

■ NTTグループ(モバイル)の売上高推移 (連結)



■ NTTドコモの技術動向



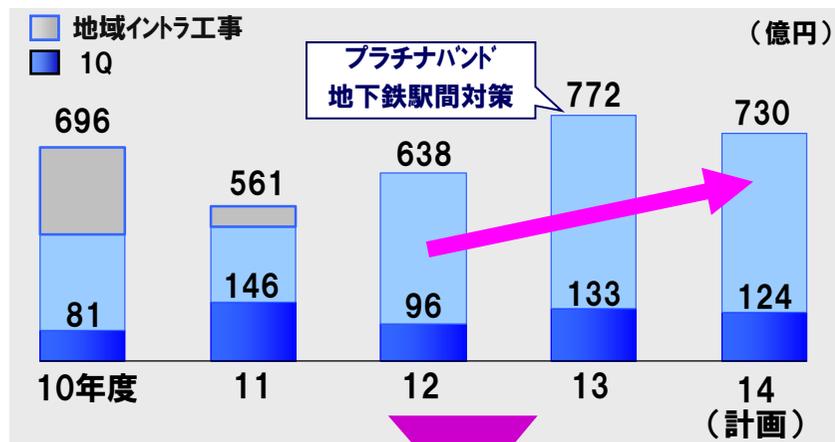
3. 2014年度計画および第1四半期業績実績



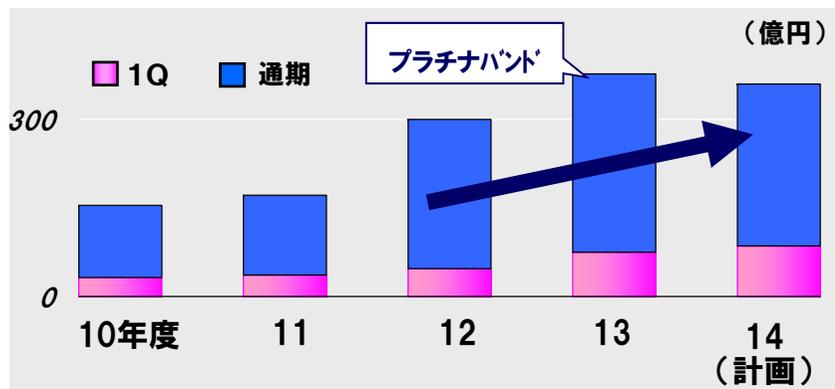
(8) マルチキャリア

- ◆ NCC向けLTE工事も引き続き高水準
- ◆ 公共案件も拡大

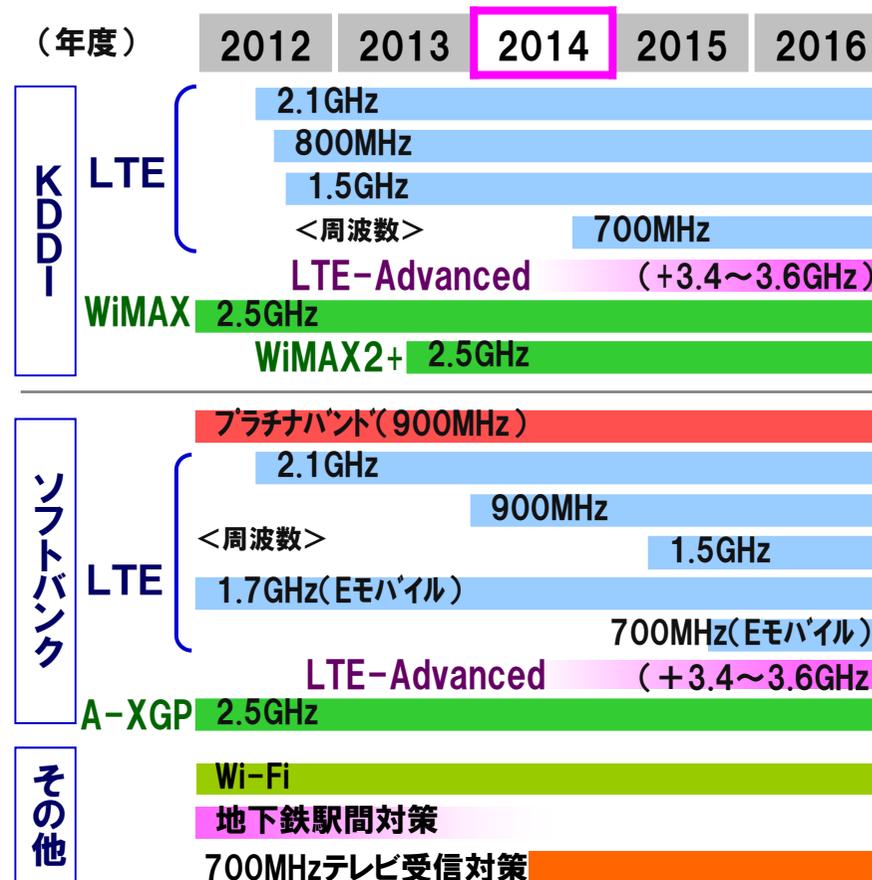
■ マルチキャリアの売上高推移(連結)



(うち、NCC再掲)



■ モバイルの技術動向(NCC他)

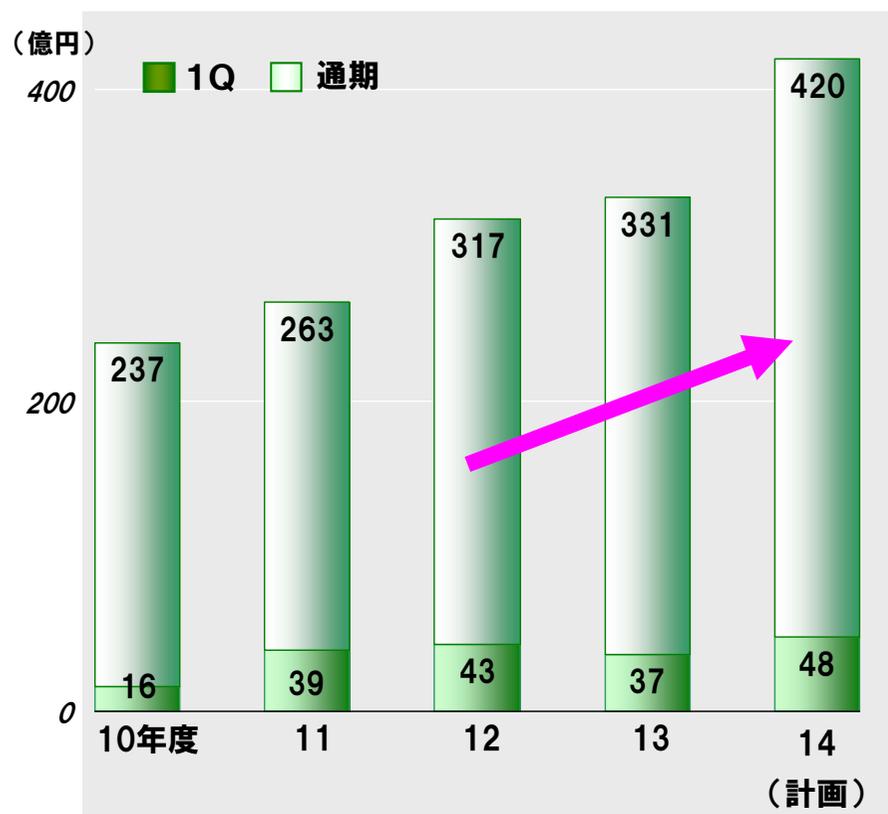


3. 2014年度計画および第1四半期業績実績

(9) 環境・社会インフラ

- ◆ 太陽光は事業の柱の一つに成長
- ◆ 首都圏再開発・無電柱化・ごみ処理プラント関連も拡大

■ 環境・社会インフラの売上高推移(連結)



■ 太陽光発電

年度	2012	2013	2014計画
施工 (受注高)	50億円	50億円	50億円以上
(売上高)	15億円	60億円	60億円以上
自社発電 (出力)	0.1MW	5MW	10MW以上

■ 首都圏再開発



<最近の主な再開発関連受注(電気設備等)>

豊洲新市場青果棟	約12億円	2014.4
さいたま赤十字病院	約30億円	2014.2

■ ゴミ処理プラント

鹿児島・指宿	約16億円	2014.9
沖縄・国頭	約22億円	2014.6

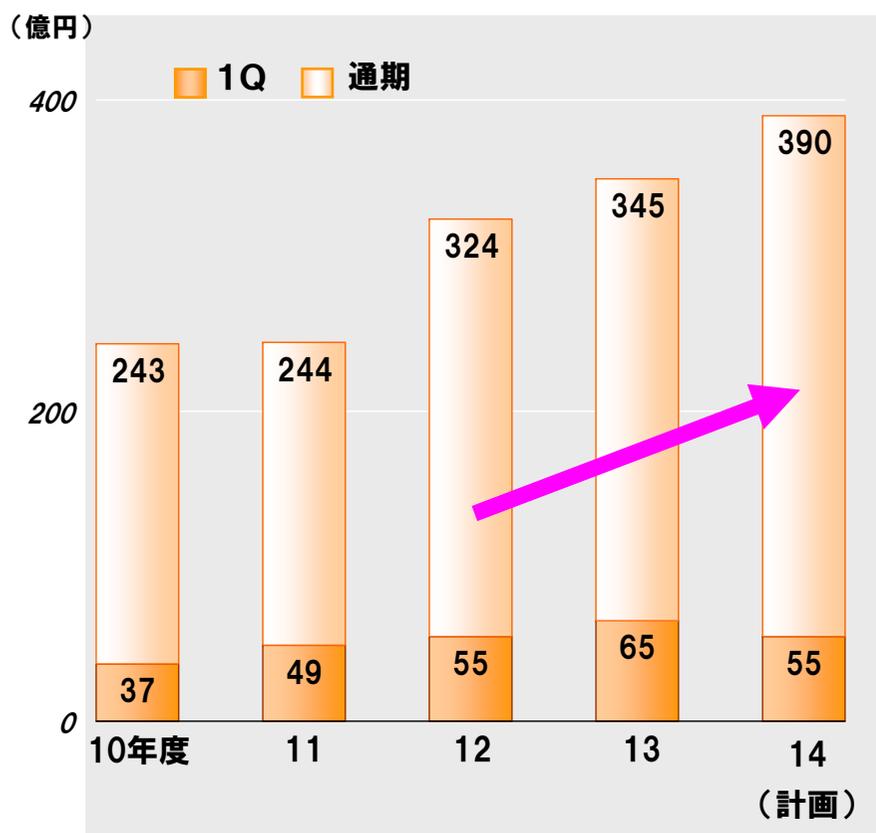
3. 2014年度計画および第1四半期業績実績



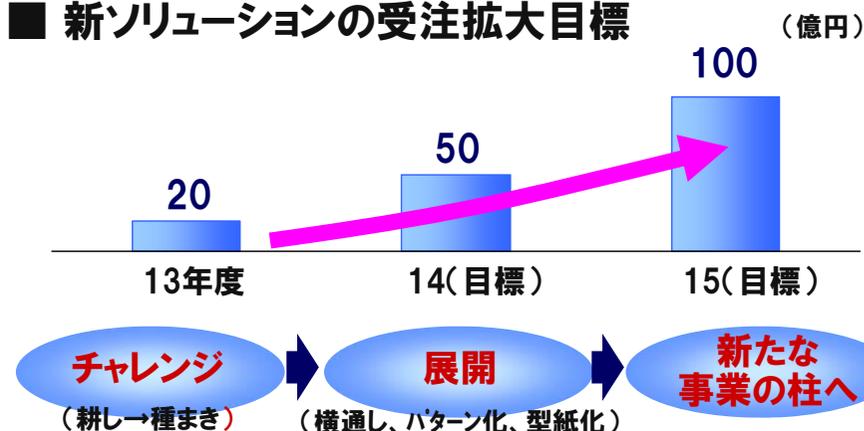
(10) システムソリューション

- ◆ 新ソリューションは本格展開のステージへ
- ◆ 様々な企業とのアライアンスを強化

■ システムソリューションの売上高推移(連結)



■ 新ソリューションの受注拡大目標



■ アライアンス強化

エポネット、WHEREとの資本・業務提携

(2014年5月)



その他様々な企業とのアライアンスを強化

(大手商社・メーカー・ベンダー等)

4. トピックス

- (1) LTE－Advanced
- (2) 700MHzテレビ受信対策
- (3) 東京オリンピック
- (4) 新ソリューション
- (5) 保守ビジネス
- (6) グローバル
- (7) 生産性の向上

4. トピックス

(1) LTE-Advanced

◆ 2014年度よりLTE-Advanced(第4世代)がスタート

■ 特徴

超高速・大容量・低遅延

	LTE比(3.9世代)	HSPA比(3.5世代)
ピーク速度	約10倍	約210倍
容量	約1.4倍	約4倍
遅延時間	同等	約1/4

(出所:NTTドコモ資料)

■ サービス開始時期

2014年度から順次スタート

NTTドコモ

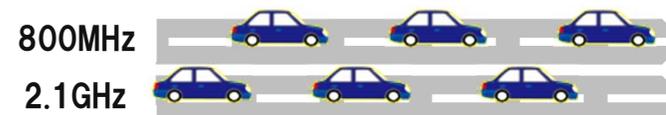
「2014年度中にスタート」(225Mbpsサービス)

KDDI

「2014年夏から順次拡大」(受信最大速度150Mbps)

■ 当社で想定される主な工事

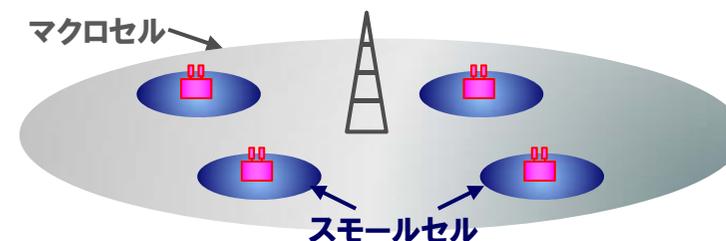
① CA化(キャリアアグリゲーション)



② MIMO化(アンテナ追加・取替工事)



③ スモールセル化(小型基地局建設)



4. トピックス

(2) 700MHzテレビ受信対策

◆ 2014年中旬より700MHzテレビ受信対策業務開始

■ 概要

700MHz帯でのLTEサービス開始
(2015年1月～)

地デジTVの受信に影響



TV受信対策

(フィルター挿入、ブースター取替工事等)

■ スケジュール(予定)

(年度)	2014	2020	2025
	(2014年中旬～)		

テレビ受信対策

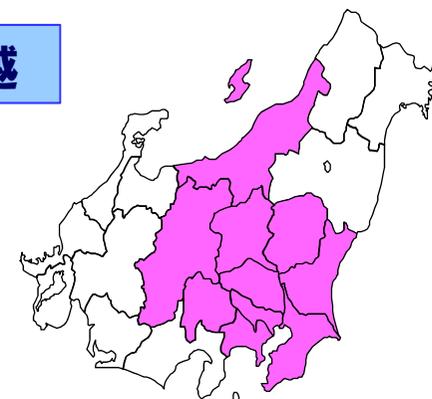
(2015年1月～)

700MHz LTEサービス

※FPU・特定ラジオマイクの移行進捗により変更する可能性あり

■ 当社の担当エリア

関東・甲信越



4. トピックス

(3) 東京オリンピック・パラリンピック

- ◆ 無電柱化、オリンピック関連の再開発が徐々に本格化
- ◆ 中期的には通信インフラ、システムソリューションも具体化

■ 当社のオリンピック・パラリンピック関連ビジネス

年 (五輪)	2014 (ソチ 冬)	2015	2016 (リオ 夏)	2017	2018 (平昌 冬)	2019	2020 (東京 夏)
通信インフラ	モバイル通信環境の整備 (LTE・LTE-Advanced・公衆無線Wi-Fi)						
	固定通信環境の整備(4K・8Kテレビ、Wi-Fi等のオフロード対策)						
	施設・道路・空港・鉄道整備に伴う通信工事、監視カメラ工事						
	五輪施設の通信設備構築・撤去						
環境・社会 インフラ	無電柱化工事						
	オリンピック関連施設、首都圏再開発、宿泊施設、交通網整備等に伴う電気・空調工事						
システム ソリューション	防災・観光・セキュリティ・EV充電・バリアフリー等に関連する各種ソリューション						

4. トピックス

(4) 新ソリューション

◆ コア技術を組み合わせ100億円ビジネスを目指し新たな分野を開拓



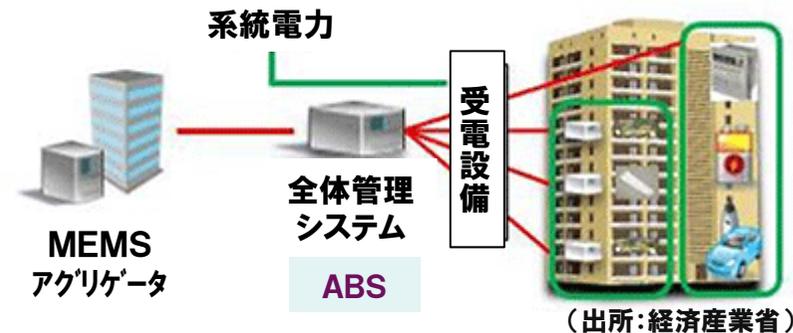
4. トピックス

■ 新エネルギー

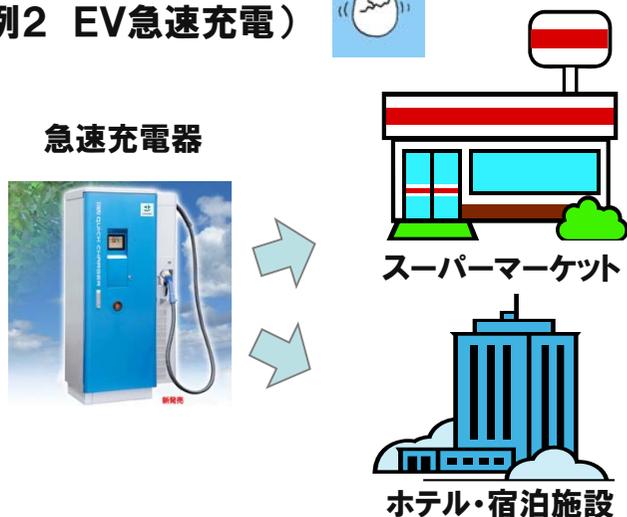
(事例1 太陽光パネル+蓄電池、EMS)



(事例3 高圧一括受電ソリューション)



(事例2 EV急速充電)



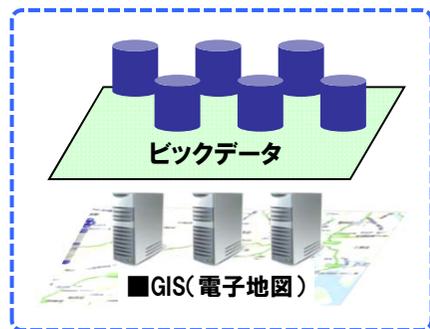
■ ジオサービス

(事例 EXTravel: 観光×防災アプリ)

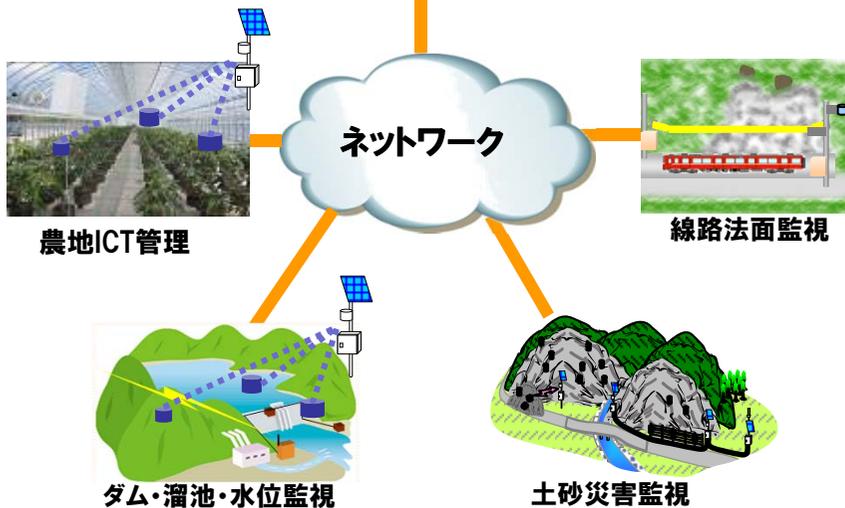


4. トピックス

■ センサ(M2M)



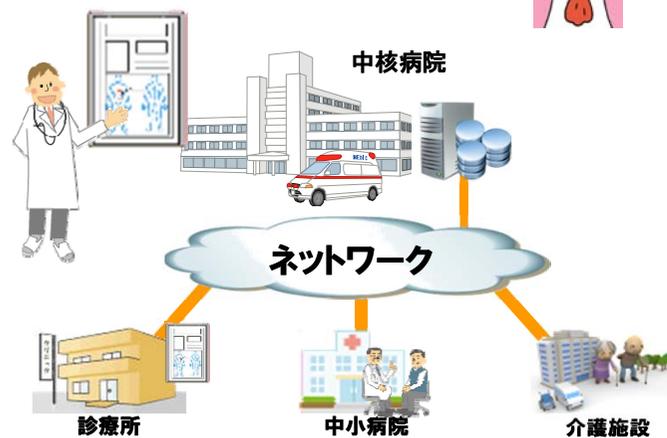
情報表示



■ サーバー・端末仮想化



■ 医療・健康・福祉



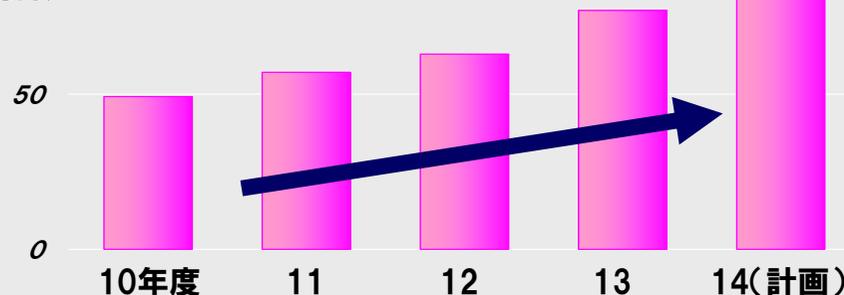
4. トピックス

(5) 保守ビジネス

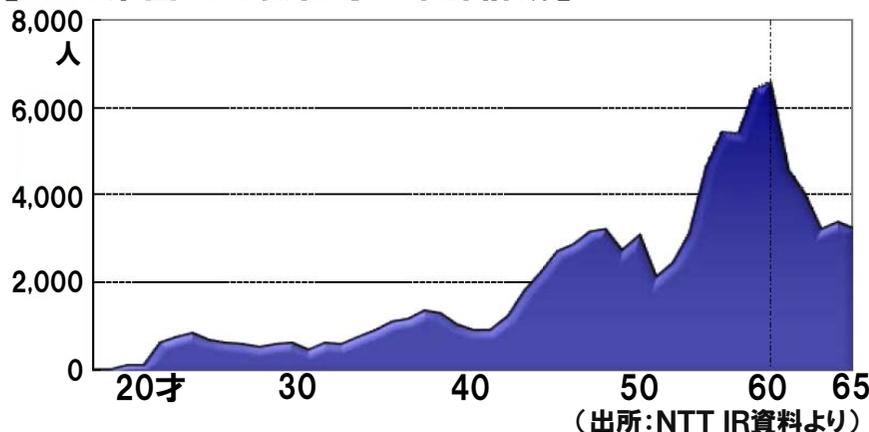
◆ 保守ビジネスは着実に拡大

■ NTT設備運営(固定系)

【売上高の推移(連結)】
(億円)

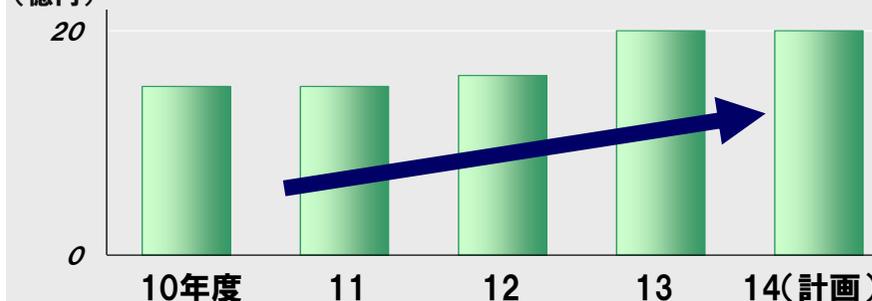


【NTT東西・OS会社等の年齢構成】



■ ごみ処理プラント運転維持管理

【売上高の推移(連結)】
(億円)



【主なごみ処理プラントの運転維持管理案件】

とちぎクリーンプラザ	栃木	2006
八幡平市清掃センター	岩手	2009
グリーンハート外が浜	青森	2010
大仙美郷クリーンセンター	秋田	2013

4. トピックス

(6) グローバル

- ◆ フィリピンでサービス総合工事スタート
- ◆ 海外向けソリューションも積極展開

■ サービス総合工事(フィリピン)

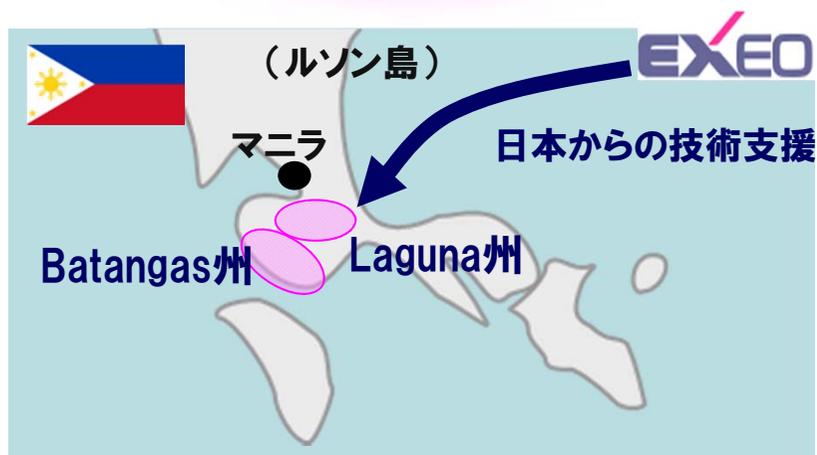


サービス総合工事スタート

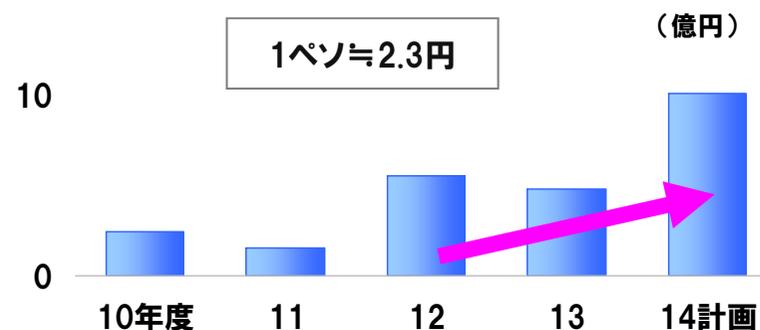
2014年5月～2017年4月(3年間)

18億円

マニラ近郊(バタンガス・ラグナ州)



■ MGエクシオの売上高推移



■ 海外向けの新たなソリューション

地デジ関連 (フィリピン)

- ◇ 日本方式採用(2013.11)

ODA関連 (東南アジア)

- ◇ 空港 等

4. トピックス



(7) 生産性の向上

- ◆ 効率化施策は目標以上のペースで進捗
- ◆ 更なる利益改善に向け引き続き施策展開

利益改善効果

年度		2011	2012	2013	2014
改善額	目標	△10億円	△10億円 (累計△20億円)	△15億円 (累計△35億円)	△15億円 (累計△50億円)
	実績	△10億円	△20億円 (累計△30億円)	△20億円 (累計△50億円)	

(注)改善額は2010年度対比でのコスト削減額

最近の主な施策

区分	施策
機能統合	◇アクセス・ネットワーク・土木施工体制見直し ◇監査・MS業務のグループ一元化 ◇シェアード会社業務委託拡大
グループ再編	◇ネットワーク系子会社清算 ◇警備子会社合併 ◇関西・中国アクセス系子会社合併 ※2014.7予定 ◇モバイル系子会社合併 ※2014.7予定
拠点統合	◇仙台総合エンジニアリングセンタ(9→1拠点) ◇石岡総合技術センタ(4→1拠点) ※2014.6予定 ◇香川技術センタ(5→1拠点)
リソース共有	◇モバイル・ソリューション分野へのリソースシフト(約150名) ◇グループ横断プロジェクト(モバイル、700MHzテレビ受信対策、EV充電等)

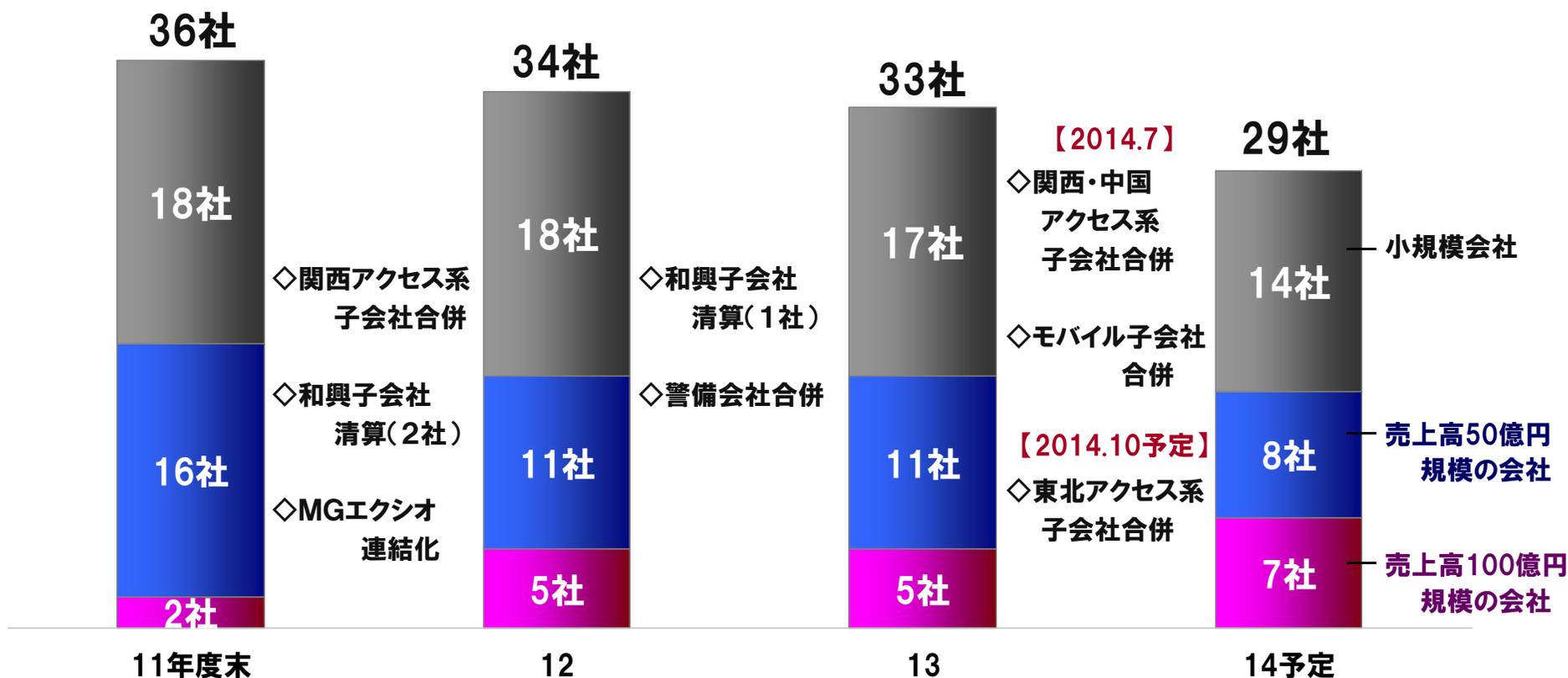
4. トピックス



<参考> グループ会社再編

◆ 効率性向上とリソース最適化を目的にグループ再編を推進

■ 子会社数の推移(主要3社除く)



5. 株主価値の向上

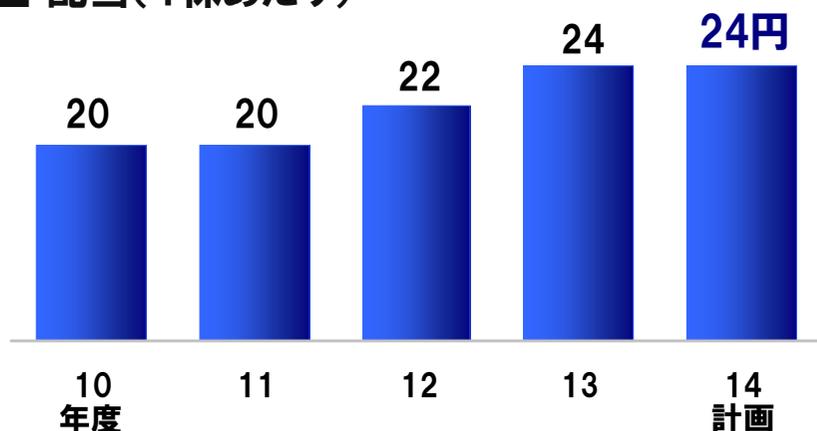
5. 株式価値の向上



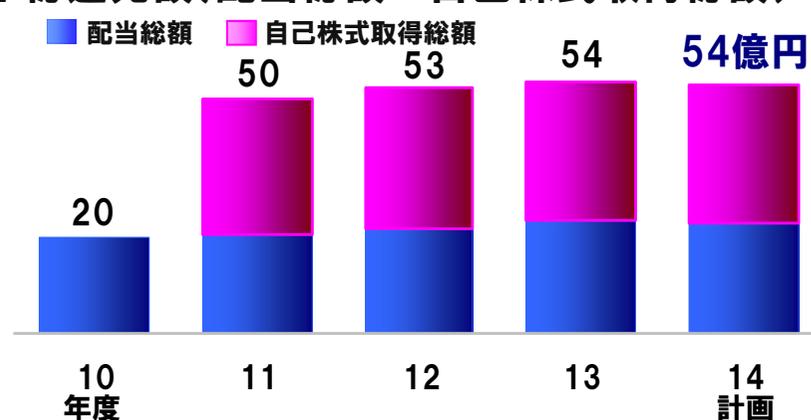
(1) 株主還元

- ◆ 安定配当をベースとした着実な増配を実施
- ◆ 4期連続で自己株式取得を計画

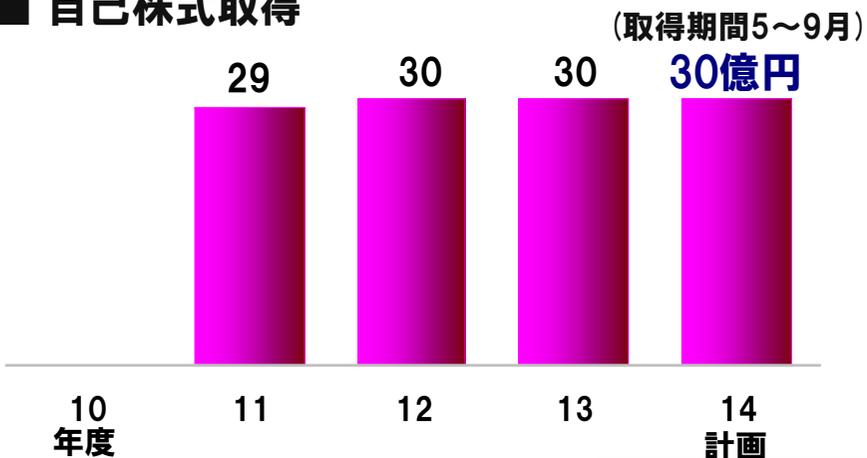
■ 配当(1株あたり)



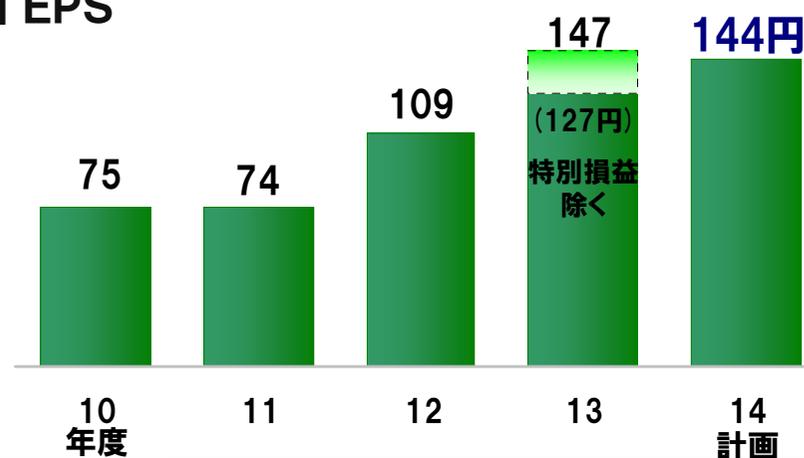
■ 総還元額(配当総額+自己株式取得総額)



■ 自己株式取得



■ EPS



補足資料

1. 連結



(1) 概況

(単位:億円)

	14.3期(13年度)			15.3期(14年度)						
	第1四半期 A	第2四半期 累計期間 B	通 期 C	第1四半期		第2四半期 累計期間			通 期	
				実 績 D	前期比 D/A	計 画 E	前期比 E/B	進捗率 D/E	計 画 F	前期比 F/C
受 注 高	699	1,432	3,042	733	105%	1,490	104%	49%	3,200	105%
売 上 高	584	1,281	3,185	592	101%	1,250	98%	47%	3,200	100%
売 上 総 利 益	(13.4%) 78	(12.4%) 159	(12.1%) 385	(13.2%) 78	100%	(12.6%) 158	99%	50%	(12.3%) 395	102%
販 管 費	(7.4%) 43	(6.8%) 86	(5.6%) 178	(7.1%) 42	97%	(7.0%) 88	101%	48%	(5.5%) 175	98%
営 業 利 益	(6.0%) 34	(5.7%) 72	(6.5%) 207	(6.1%) 36	104%	(5.6%) 70	96%	52%	(6.9%) 220	106%
経 常 利 益	(6.8%) 39	(5.9%) 75	(6.5%) 206	(6.5%) 38	97%	(5.8%) 72	95%	53%	(6.9%) 222	108%
四 半 期 純 利 益	(4.0%) 23	(4.9%) 63	(4.7%) 149	(3.9%) 23	99%	(3.4%) 43	68%	54%	(4.4%) 141	95%

(注)1. 億円未満の端数は切り捨てています。

2. ()内は売上高に対する割合です。

1. 連結

(2)受注高・売上高・次期繰越高

(単位:億円)

			14.3期(13年度)			15.3期(14年度)						
			第1四半期	第2四半期 累計期間	通 期	第1四半期		第2四半期 累計期間			通 期	
						実績 D	前期比 D/A	計 画 E	前期比 E/B	進捗率 D/E	計 画 F	前期比 F/C
			A	B	C							
受 注 高	エンジニア リング ソリューション	NTTグループ	410	812	1,710	394	96%	760	94%	52%	1,650	96%
		マルチキャリア	139	307	669	169	121%	360	117%	47%	730	109%
		環境・社会インフラ	59	135	318	97	165%	190	140%	51%	430	135%
		小 計	609	1,254	2,699	661	109%	1,310	104%	51%	2,810	104%
	システムソリューション	90	177	342	72	80%	180	101%	40%	390	114%	
合 計		699	1,432	3,042	733	105%	1,490	104%	49%	3,200	105%	
売 上 高	エンジニア リング ソリューション	NTTグループ	348	766	1,735	364	105%	720	94%	51%	1,660	96%
		マルチキャリア	133	279	772	124	93%	270	97%	46%	730	94%
		環境・社会インフラ	37	97	331	48	128%	120	124%	40%	420	127%
		小 計	519	1,143	2,839	537	103%	1,110	97%	48%	2,810	99%
	システムソリューション	65	138	345	55	85%	140	101%	39%	390	113%	
合 計		584	1,281	3,185	592	101%	1,250	98%	47%	3,200	100%	
次 期 繰 越 高	エンジニア リング ソリューション	NTTグループ	555	538	468	499	90%	-	-	-	-	-
		マルチキャリア	304	326	200	244	80%	-	-	-	-	-
		環境・社会インフラ	362	379	327	376	104%	-	-	-	-	-
		小 計	1,222	1,244	997	1,121	92%	-	-	-	-	-
	システムソリューション	73	86	40	57	78%	-	-	-	-	-	
合 計		1,295	1,331	1,037	1,178	91%	-	-	-	-	-	

(注) 億円未満の端数は切り捨てています。

1. 連結



(3) 主要子会社業績概況(各社単独)

(単位:億円)

	和興エンジニアリング			大和電設工業			池野通建		
	14.3期(13年度)	15.3期(14年度)		14.3期(13年度)	15.3期(14年度)		14.3期(13年度)	15.3期(14年度)	
	第1四半期	第1四半期	前期比	第1四半期	第1四半期	前期比	第1四半期	第1四半期	前期比
受注高	67	52	77%	38	33	89%	38	32	84%
売上高	51	50	98%	29	25	87%	25	25	100%
売上総利益	(4.5%) 2.3	(5.4%) 2.7	119%	(6.3%) 1.8	(7.4%) 1.8	103%	(8.1%) 2.0	(8.8%) 2.2	109%
販管費	(7.1%) 3.6	(6.6%) 3.2	91%	(6.0%) 1.7	(7.2%) 1.8	104%	(9.2%) 2.3	(8.8%) 2.2	96%
営業利益	(Δ2.6%) Δ1.3	(Δ1.1%) Δ0.5	-	(0.3%) 0.0	(0.2%) 0.0	78%	(Δ1.1%) Δ0.2	(0.0%) 0.0	-
経常利益	(Δ2.0%) Δ1.0	(Δ1.0%) Δ0.5	-	(Δ0.0%) Δ0.0	(0.5%) 0.1	-	(Δ0.7%) Δ0.1	(0.3%) 0.0	-
四半期純利益	(Δ1.0%) Δ0.5	(Δ1.0%) Δ0.4	-	(Δ0.1%) Δ0.0	(0.3%) 0.0	-	(0.4%) 0.1	(0.2%) 0.0	39%

(注)1. 億円未満(一部は千万円未満)の端数は切り捨てています。

2. ()内は売上高に対する割合です。

2. 単 独



(1)概 況

(単位:億円)

	14.3期(13年度)			15.3期(14年度)						
	第1四半期 A	第2四半期 累計期間 B	通 期 C	第1四半期		第2四半期 累計期間			通 期	
				実 績 D	前期比 D/A	計 画 E	前期比 E/B	進捗率 D/E	計 画 F	前期比 F/C
受 注 高	520	1,068	2,353	582	112%	1,160	109%	50%	2,520	107%
売 上 高	453	995	2,473	466	103%	980	98%	48%	2,520	102%
売上総利益	(11.4%) 51	(10.1%) 100	(9.8%) 242	(10.8%) 50	98%	(10.3%) 101	101%	50%	(10.2%) 256	106%
販 管 費	(6.2%) 28	(5.7%) 56	(4.8%) 117	(5.9%) 27	98%	(6.0%) 59	104%	47%	(4.6%) 116	99%
営 業 利 益	(5.2%) 23	(4.4%) 43	(5.0%) 124	(4.9%) 22	98%	(4.3%) 42	97%	55%	(5.6%) 140	113%
経 常 利 益	(5.7%) 25	(4.6%) 45	(5.2%) 127	(6.0%) 28	108%	(4.7%) 46	101%	61%	(5.7%) 144	113%
四 半 期 純 利 益	(3.5%) 15	(4.5%) 44	(4.2%) 103	(15.7%) 73	468%	(8.3%) 81	180%	91%	(5.8%) 147	142%

(注)1. 億円未満の端数は切り捨てています。

2. ()内は売上高に対する割合です。

2. 単 独

(2)受注高・売上高・次期繰越高

(単位:億円)

				14.3期(13年度)			15.3期(14年度)						
				第1四半期	第2四半期 累計期間	通 期	第1四半期		第2四半期 累計期間			通 期	
				A	B	C	実 績 D	前期比 D/A	計 画 E	前期比 E/B	進捗率 D/E	計 画 F	前期比 F/C
受 注 高	エンジニア リング ソリューション	NTT グループ	アクセス	140	261	528	125	89%	240	92%	52%	510	97%
			ネットワーク	53	109	272	47	89%	90	82%	53%	240	88%
			モバイル	107	222	502	127	118%	240	108%	53%	530	105%
			小 計	301	593	1,303	300	100%	570	96%	53%	1,280	98%
		マルチキャリア	120	269	597	155	128%	320	119%	48%	640	107%	
		環境・社会インフラ	38	90	234	78	206%	150	166%	52%	320	136%	
小 計				460	953	2,136	534	116%	1,040	109%	51%	2,240	105%
システムソリューション				59	115	216	48	82%	120	104%	41%	280	129%
合 計				520	1,068	2,353	582	112%	1,160	109%	50%	2,520	107%
売 上 高	エンジニア リング ソリューション	NTT グループ	アクセス	118	243	572	116	99%	220	91%	53%	520	91%
			ネットワーク	42	113	275	43	101%	100	88%	43%	250	91%
			モバイル	99	225	463	114	115%	240	106%	48%	520	112%
			小 計	260	582	1,311	274	105%	560	96%	49%	1,290	98%
		マルチキャリア	121	257	698	115	96%	240	93%	48%	640	92%	
		環境・社会インフラ	28	67	245	37	131%	90	133%	42%	310	126%	
小 計				410	907	2,256	427	104%	890	98%	48%	2,240	99%
システムソリューション				43	87	217	38	89%	90	102%	43%	280	129%
合 計				453	995	2,473	466	103%	980	98%	48%	2,520	102%
次 期 繰 越 高	エンジニア リング ソリューション	NTT グループ	アクセス	188	184	121	130	69%	-	-	-	-	-
			ネットワーク	89	74	76	80	90%	-	-	-	-	-
			モバイル	178	167	209	222	125%	-	-	-	-	-
			小 計	456	426	407	433	95%	-	-	-	-	-
		マルチキャリア	277	289	176	216	78%	-	-	-	-	-	
		環境・社会インフラ	326	339	305	346	106%	-	-	-	-	-	
小 計				1,060	1,055	890	996	94%	-	-	-	-	-
システムソリューション				47	58	29	40	85%	-	-	-	-	-
合 計				1,107	1,113	919	1,036	94%	-	-	-	-	-

(注)1. 億円未満の端数は切り捨てています。
2. 15年3月期よりドコモ関連再掲は非開示とします。

見通しに関する注記事項

業績予想につきましては、発表日現在において入手可能な情報にもとづき作成したものであり、実際の業績は今後様々な要因によって予想数値と異なる場合があります。

【お問合せ先】

経営企画部 IR担当

T E L : 03-5778-1073

U R L : <http://www.exeo.co.jp>

※当社ホームページに各種IR資料を掲載しております。ご利用ください。